Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Крылова Людмила Вячеславовна
Должность: Проректор по учебно-методической работе
Дата подписания: 16.11.2026 20:07:39
Уникальный программный ключ:
b066544bae1e449dabfce392f7224a876a271d2

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского»

КАФЕДРА ЭКОНОМИКИ ПРЕДПРИЯТИЯ И УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ

УТВЕРЖДАЮ

Проректор по учебно-методической работе

_____ Л. В. Крылова

(подпись)

« 25 » марта 2026 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Б1.В.18 ЭКОНОМИКА ТОРГОВЛИ

(шифр, название дисциплины)

Укрупненная группа направлений подготовки	38.00.00 Экономика и управление
Образовательная программа высшего образования	программа бакалавриата
Направление подготовки	38.03.07 Товароведение
Профиль	Товароведение продовольственных товаров и коммерческая деятельность
Факультет	маркетинга и торгового дела
Форма обучения, курс	очная форма обучения, 3 курс очно-заочная форма обучения, 4 курс

Рабочая программа адаптирована для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов

Донецк
2026

Рабочая программа дисциплины «Экономика торговли» для обучающихся по направлению подготовки 38.03.07 Товароведение, профилю Товароведение продовольственных товаров и коммерческая деятельность, разработана в соответствии с ОПОП ВО для набора обучающихся 2026 года.

Разработчик: Баранцева Светлана Михайловна, доцент кафедры экономики предприятия и управления персоналом, кандидат экономических наук, доцент

Рабочая программа утверждена на заседании кафедры экономики предприятия и управления персоналом
Протокол от «11» февраля 2026 года № 10

Заведующий кафедрой

_____ Е.Н. Смирнов
(подпись) (фамилия, инициалы)

КАФЕДРА ЭКОНОМИКИ ПРЕДПРИЯТИЯ И УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ

СОГЛАСОВАНО
Декан факультета маркетинга и торгового дела

_____ Д.В. Махноносов.
(подпись) (фамилия, инициалы)

Дата «24» 02 2026 года

ОДОБРЕНО
Учебно-методическим советом ФГБОУ ВО «ДОННУЭТ»
Протокол от «25» марта 2026 года № 8

Председатель_____ Л.В. Крылова
(подпись) (фамилия, инициалы)

© Баранцева С.М., 2026 год
© Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского», 2026 год

1. ОПИСАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

<table>
<tr><td rowspan="2">Наименование показателя</td><td rowspan="2">Наименование укрупненной группы направлений подготовки, направление подготовки, профиль, программа высшего образования</td><td colspan="2">Характеристика дисциплины</td></tr>
<tr><td>очная форма обучения</td><td>очно-заочная форма обучения</td></tr>
<tr><td rowspan="2">Количество зачетных единиц – 2</td><td>Укрупненная группа направлений подготовки

38.00.00 Экономика и управление</td><td colspan="2" rowspan="2">Часть, формируемая участниками образовательных отношений</td></tr>
<tr><td>Направление подготовки 38.03.07 Товароведение</td></tr>
<tr><td rowspan="3">Модулей – 1

Смысловых модулей – 2

Общее количество часов – 72</td><td rowspan="3">Профиль Товароведение продовольственных товаров и коммерческая деятельность</td><td colspan="2">Год подготовки</td></tr>
<tr><td>3-й</td><td>4-й</td></tr>
<tr><td colspan="2">Семестр</td></tr>
<tr><td rowspan="6">Количество часов в неделю для очной формы обучения:

аудиторных – 2;
самостоятельной работы обучающегося – 0,61</td><td rowspan="6">Программа высшего образования – программа бакалавриата</td><td>6-й</td><td>8-й</td></tr>
<tr><td colspan="2">Лекции</td></tr>
<tr><td>16 часов</td><td>8 часов</td></tr>
<tr><td colspan="2">Практические и семинарские занятия</td></tr>
<tr><td>16 часов</td><td>8 часов</td></tr>
<tr><td colspan="2">Лабораторные занятия</td></tr>
<tr><td>—</td><td>—</td></tr>
<tr><td colspan="2">Самостоятельная работа</td></tr>
<tr><td>9,8 часов</td><td>25,8 часов</td></tr>
<tr><td colspan="2">Форма промежуточной аттестации:</td></tr>
<tr><td>экзамен</td><td>экзамен</td></tr>
</table>

Соотношение количества часов аудиторных занятий и самостоятельной работы составляет:
для очной формы обучения – 32 / 9,8;
для очно-заочной формы обучения – 16 / 25,8

2. ЦЕЛЬ И ЗАДАЧИ ДИСЦИПЛИНЫ

Цель дисциплины:

формирование специалиста, способного понимать многообразие экономических процессов, планировать развитие деятельности предприятия, решать нестандартные задачи, разрабатывать направления повышения эффективности работы предприятия в условиях конкуренции; формулирование компетенций, необходимых в профессиональной деятельности.

Задачи дисциплины:

определение особенностей экономического механизма торговли, изучение экономических показателей оценки деятельности предприятия, изучение методических подходов к анализу ресурсного потенциала и результатов деятельности торгового предприятия

3. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП ВО

Дисциплина Б1.В.18 «Экономика торговли» относится к части, формируемой участниками образовательных отношений ОПОП ВО.

Для изучения дисциплины «Экономика торговли» требуются знания и навыки по следующим дисциплинам: «Организация торговли», «Учет и аудит».

Требования к «входным» знаниям, умениям и готовностям обучающегося, необходимые при освоении данной дисциплины и приобретенным в результате освоения предшествующих дисциплин – удовлетворительное усвоение программ по указанным выше дисциплинам.

Теоретические дисциплины, для которых освоение данной дисциплины необходимо как предшествующее: «Маркетинг», «Менеджмент», «Внешнеэкономическая деятельность предприятий».

4. ПЕРЕЧЕНЬ ПЛАНИРУЕМЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ, СООТНЕСЕННЫХ С ПЛАНИРУЕМЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ОСВОЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

В результате освоения изучения дисциплины у обучающегося должны быть сформированы **компетенции** и **индикаторы их достижения**:

Код и наименование компетенции	*Код и наименование индикатора достижения компетенции*
УК-10. Способен принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности	ИДК-1$_{УК-10}$ Знаком с основными документами, регламентирующими экономическую деятельность; источниками финансирования профессиональной деятельности; принципами планирования экономической деятельности. ИДК-2$_{УК-10}$ Обосновывает принятие экономических решений, использует методы экономического планирования для достижения поставленных целей ИДК-3$_{УК-10}$ Применяет экономические инструменты

В результате изучения дисциплины обучающийся должен:

знать: теорию и практику хозяйствования на уровне предприятия; основы формирования и использования ресурсного потенциала; взаимодействие всех видов ресурсов на предприятии; эффективность использования ресурсов; основы планирования деятельности предприятия; методику планирования торгового предприятия.

уметь: обосновывать структуру и направление деятельности предприятия; оценить эффективность использования всех видов ресурсов; рассчитывать необходимые для принятия решений экономические показатели; обосновывать пути повышения эффективности хозяйственной деятельности предприятия

владеть: навыками проведения анализа основных показателей деятельности предприятия; навыками, сбора информации для анализа внутренних и внешних факторов, влияющих на эффективность деятельности организации; навыками контроля за разработанными мероприятиями

5. ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

МОДУЛЬ 1 Экономика торговли

Смысловой модуль 1. Ресурсы предприятия

Тема 1. Потребительский рынок товаров, услуг и показатели его оценки

Тема 2. Трудовые ресурсы предприятия.

Тема 3. Основные фонды предприятия.

Тема 4. Оборотные фонды и нематериальные активы предприятия.

Смысловой модуль 2. Результаты деятельности предприятия

Тема 5 Товарооборот торговых предприятий

Тема 6. Расходы предприятия.

Тема 7. Доходы и прибыль предприятия

6. СТРУКТУРА ДИСЦИПЛИНЫ

Название смысловых модулей и тем	Количество часов											
	очная форма обучения						очно-заочная форма обучения					
	всего	в том числе					всего	в том числе				
		л[1]	п[2]	лаб[3]	СР[4]	Пр[5]		л	п	лаб	СР	ПР
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
Модуль 1 Экономика торговли												
Смысловой модуль 1. Ресурсы предприятия												
Тема 1. Потребительский рынок товаров, услуг и показатели его оценки	5	2	2	-	1	-	6	1	1	-	3	-
Тема 2. Трудовые ресурсы предприятия	5	2	2	-	1	-	5,8	1	1	-	3	-
Тема 3. Основные фонды предприятия	5	2	2	-	1	-	6	1	1	-	3	-
Тема 4. Оборотные фонды и нематериальные активы предприятия	5	2	2	-	1	-	6	1	1	-	3	-
Всего по смысловому модулю 1	21	8	8	-	5	-	23,8	4	4	-	12	-
Смысловой модуль 2. Результаты деятельности предприятия												
Тема 5. Товарооборот торговых предприятий	9,6	4	4	-	1,6	-	7	2	2	-	4,6	-
Тема 6. Расходы предприятия	5,6	2	2	-	1,6	-	6	1	1	-	4,6	-
Тема 7. Доходы и прибыль предприятия	5,6	2	2	-	1,6	-	7	1	1	-	4,6	-
Всего по смысловому модулю 2	20,8	8	8	-	4,8	-	20	4	4	-	13,8	-
Всего часов	*41,8*	*16*	*16*	*-*	*9,8*	*-*	*41,8*	*8*	*8*	*-*	*25,8*	*-*
ПК	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Катт	0,8	-	-	-	-	0,8	0,8	-	-	-	-	0,8
СРэк	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
КЭ	2	-	-	-	-	2	2	-	-	-	-	2
Каттэк	0,4	-	-	-	-	0,4	0,4	-	-	-	-	0,4
Контроль	27	-	-	-	-	27	27	-	-	-	-	27
Всего часов:	72	16	16	-	9,8	30,2	72	8	8	-	25,8	30,2

Примечания: 1. л – лекции;
2. п – практические (семинарские) занятия;
3. лаб – лабораторные занятия;
4. СР – самостоятельная работа;
5. Пр – прочие виды работы (ИК, Катт, КЭ, Каттэк)
6. ИК – индивидуальные консультации;

7. Катт – контактная работа на аттестацию в период теоретического обучения;
8. СРэк – самостоятельная работа в период экзаменационных сессий;
9. КЭ – консультации перед экзаменом
10. Каттэк – контактная работа на аттестацию в период экзаменационных сессий.

7. ТЕМЫ СЕМИНАРСКИХ И ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ

Номер п/п	Название темы	Количество часов	
		очная форма	очно-заочная форма
1	Потребительский рынок товаров, услуг и показатели его оценки	2	1
2	Трудовые ресурсы предприятия	2	1
3	Основные фонды предприятия	2	1
4	Оборотные фонды и нематериальные активы предприятия	2	1
5	Товарооборот торговых предприятий	4	2
6	Расходы предприятия	2	1
7	Доходы и прибыль предприятия	2	1
Всего:		16	8

8. ТЕМЫ ЛАБОРАТОРНЫХ ЗАНЯТИЙ – не предусмотрены

Номер № п/п	Название темы	Количество часов	
		очная форма	очно-заочная форма

9. САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА

Номер п/п	Название темы	Количество часов	
		очная форма	очно-заочная форма
1	Потребительский рынок товаров, услуг и показатели его оценки	1	3
2	Трудовые ресурсы предприятия	1	3
3	Основные фонды предприятия	1	3
4	Оборотные фонды и нематериальные активы предприятия	1	3
5	Товарооборот торговых предприятий	1,6	4,6
6	Расходы предприятия	1,6	4,6
7	Доходы и прибыль предприятия	1,6	4,6
	Всего	9,8	25,8

10. ОБЕСПЕЧЕНИЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ДЛЯ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ И ИНВАЛИДОВ

В ходе реализации дисциплины используются следующие дополнительные методы обучения, текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся в зависимости от их индивидуальных особенностей:

1) для слепых и слабовидящих:
- лекции оформляются в виде электронного документа;
- письменные задания оформляются увеличенным шрифтом.

2) для глухих и слабослышащих:
- лекции оформляются в виде электронного документа;
- письменные задания выполняются на компьютере в письменной форме;

- текущий модульный контроль проводится в письменной форме на компьютере; возможно проведение в форме тестирования.

3) для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата:
- лекции оформляются в виде электронного документа;
- текущий модульный контроль проводится в устной форме или в письменной форме на компьютере.

При необходимости предусматривается увеличение времени для подготовки ответа.

Процедура проведения промежуточной аттестации для обучающихся устанавливается с учётом их индивидуальных психофизических особенностей. Промежуточная аттестация может проводиться в несколько этапов.

Проведение процедуры оценивания результатов обучения допускается с использованием дистанционных образовательных технологий.

Обеспечивается доступ к информационным и библиографическим ресурсам в сети Интернет для каждого обучающегося в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья и восприятия информации:

1) для слепых и слабовидящих:
- в печатной форме увеличенным шрифтом;
- в форме электронного документа.

2) для глухих и слабослышащих:
- в печатной форме;
- в форме электронного документа.

3) для обучающихся с нарушениями опорно-двигательного аппарата:
- в печатной форме;
- в форме электронного документа.

11. СИСТЕМА ОЦЕНИВАНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Оценочные средства детализируются по видам работ в оценочных материалах по дисциплине, которые утверждаются на заседании кафедры.

Система оценивания по дисциплине, **изучаемой в** очной форме обучения

Форма контроля	**Максимальное количество баллов**	
	За одну работу	**Всего**
Текущий контроль:		
- коллоквиум (темы 1-7)	1	7
- тестирование (темы 1-7)	1	7
- расчетно-графическая работа (темы 1-7)	2	14
- контрольная работа (текущий модульный контроль 1,2)	6	12
Промежуточная аттестация	*экзамен*	*60*
Итого за семестр	*100*	

Система оценивания по дисциплине, **изучаемой в** очно-заочной форме обучения

Форма контроля	**Максимальное количество баллов**	
	За одну работу	**Всего**
Текущий контроль:		
- коллоквиум	3	6
- тестирование (темы 4,7)	10	20
- контрольная работа	14	14
Промежуточная аттестация	*экзамен*	*60*
Итого за семестр	*100*	

Вопросы к экзамену:

1. Потребительский рынок товаров, услуг, его сущность, типы, функции, классификация.
2. Показатели оценки состояния и развития потребительского рынка товаров (услуг).
3. Социально-экономический эффект и эффективность рыночной деятельности.
4. Спрос как форма проявления потребности, как элемент рынка
5. Роль торговли в формировании разумных потребностей.
6. Факторы, которые влияют на спрос и предложение. Покупательные фонды населения. Баланс доходов и расходов населения.
7. Оценка емкости рынка страны, региона.
8. Товарные ресурсы, их характеристика, классификация и источники формирования.
9. Материальной баланс товарных ресурсов.
10. Направления использования товарных ресурсов.
11. Рыночные фонды их назначения и связь с товарооборотом
12. Трудовые ресурсы предприятия. Классификация кадров
13. Производительность и эффективность труда. Факторы, влияющие на их изменение.
14. Показатели учёта персонала предприятия;
15. Показатели оценки состояния трудовых ресурсов
16. Тарифная система, ее элементы.
17. Эффективность трудовых ресурсов. Показатели, порядок расчета.
18. Фонд оплаты труда, его состав.
19. Сущность заработной платы. Контрактное трудовое соглашение.
20. Мотивация труда. Стимулы и мотивы. Основные формы мотивации работников.
21. Особенности формирования материально-технической базы торгового предприятия.
22. Основные фонды их структура.
23. Общие и специфические показатели эффективности использования основных фондов розничного торгового предприятия, оптового предприятия, предприятия ресторанного хозяйства.
24. Сущность и стоимостная оценка материальных ресурсов
25. Оборотные активы торговых предприятий как экономическая категория и как инструмент рыночного механизма.
26. Классификация оборотных активов торговых предприятий.
27. Особенности структуры оборотных активов торговых предприятий.
28. Система показателей эффективности использования оборотных активов розничного торгового предприятия, оптового предприятия, предприятия ресторанного хозяйства.
29. Показатели товарооборота розничной торговли и их экономическая характеристика.
30. Факторы, которые определяют объемы, структуру и перспективы развития розничного товарооборота предприятия.
31. Характеристика товарных запасов и основные этапы их формирования
32. Управление товарным обеспечением розничного товарооборота.
33. Анализ объема, та структура товарооборота предприятий розничной торговли.
34. Анализ товарных запасов.
35. Анализ товарного обеспечения розничного товарооборота.
36. Товарооборот оптовой торговли, его сущность, виды, экономическая характеристика.
37. Классификация товарооборота оптовой торговли.
38. Продукция и виды товарооборота на предприятиях ресторанного хозяйства.
39. Связь отдельных видов оборота предприятий ресторанного хозяйства.
40. Понятие и классификация издержек обращения торгового предприятия
41. Условно-постоянные и условно-переменные расходы, их характеристика.
42. Показатели, которые характеризуют издержки обращения.
43. Содержание и последовательность анализа издержек обращения торговых предприятий.
44. Факторы внешней и внутренней среды предприятия, которые влияют на сумму и уровень издержек обращения.

45. Характеристика доходов торгового предприятия.
46. Состав и структура валовых доходов торгового предприятия.
47. Особенности формирования доходов розничного торгового предприятия, оптового предприятия, предприятия ресторанного хозяйства.
48. Доход от реализации торгового предприятия, порядок его расчета и формирования.
49. Экономическое содержание прибыли и показатели рентабельности, методика расчета.
50. Анализ доходов, прибыли и рентабельности торговых предприятий

12. РАСПРЕДЕЛЕНИЕ БАЛЛОВ, КОТОРЫЕ ПОЛУЧАЮТ ОБУЧАЮЩИЕСЯ

Максимальное количество баллов за текущий контроль и самостоятельную работу							**Максимальная сумма баллов**		
Смысловой модуль № 1				Смысловой модуль № 2			**Текущий контроль**	**Экзамен**	**Все виды учебной деятельности**
Т1	Т2	Т3	Т4	Т5	Т6	Т7	40	60	100
5	5	5	5	5	5	5			

Примечание. Т1, Т2, Т3, Т4, Т5, Т6, Т7 – номера тем соответствующих смысловых модулей

Государственная шкала оценивания академической успеваемости

Сумма баллов за все виды учебной деятельности	По государственной шкале
90-100	5 «отлично»
75-89	4 «хорошо»
60-74	3 «удовлетворительно»
менее 60	2 «неудовлетворительно»

13. РЕКОМЕНДУЕМАЯ ЛИТЕРАТУРА

Основная литература:

1. Баранцева, С. М. Экономика торговли: [Электронный ресурс] : учеб. пособие для студентов направления подготовки Товароведение и экспертиза в таможенном деле, Товароведение продовольственных товаров и коммерческая деятельность, Товароведение непродовольственных товаров и коммерческая деятельность, Товароведение и экспертиза в таможенном деле (электронный ресурс) очной и заочной форм обучения / С. М. Баранцева. ─ Донецк : ДонНУЭТ, 2022 . ─ Локал. компьютер. сеть НБ ДонНУЭТ

2.Баранцева, С. М. Экономика торговли: компендиум и практикум [Электронный ресурс] : учеб. пособие для студентов направления подготовки Товароведение и экспертиза в таможенном деле, Товароведение продовольственных товаров и коммерческая деятельность, Товароведение непродовольственных товаров и коммерческая деятельность, Товароведение и экспертиза в таможенном деле (электронный ресурс) очной и заочной форм обучения / С. М. Баранцева. ─ Донецк : ДонНУЭТ, 2022 . ─ Локал. компьютер. сеть НБ ДонНУЭТ

3. Кравченко Е.С. Экономика организации : учебное пособие / Е.С. Кравченко. - Донецк : ДОННУЭТ, 2024. - 191 с.

Дополнительная литература:

1. Ващенко Н.В. Экономика предприятия. - Донецк : ДОННУЭТ, 2024. ─ Локал. компьютер сеть НБ ДонНУЭТ.

2. Кравченко Ю.А. Экономика малого бизнеса : учебное пособие / Ю.А. Кравченко . - Донецк : ДОННУЭТ, 2025. - 120 с. - Текст : электронный

Учебно-методические издания:

1..Баранцева С.М. Экономика торговли [Электронный ресурс]: конспект лекций / С.М. Баранцева - Донецк : [ДонНУЭТ], 2025. - Локал. компьютер. сеть НБ ДонНУЭТ.

2. Ващенко Н.В. Экономика предприятия : методические рекомендации для практических и семинарских занятий / Н.В. Ващенко. - Донецк : ДОННУЭТ, 2024. - 107 с. - Текст : электронный..

3. Забарина Д.В. Управление затратами : учебное пособие / Д.В. Забарина ; Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского,. - Донецк : ДОННУЭТ, 2024. - 321 с. - URL: http://catalog.donnuet.ru/. – Режим доступа: Электронная библиотека ДОННУЭТ. – Текст : электронный.

4 Тумаков Е.А. Экономика предприятия : электронный учебник для студентов направления подготовки 38.03.01 Экономика (профиль Маркетинг, Рекламный бизнес) всех форм обучения / Е.А. Тумаков ; Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, Донецкий национальный университет экономики и торговли им. М.Туган-Барановского, Кафедра экономики предприятия и управления персоналом . - Донецк : ДОННУЭТ, 2024. - Текст : электронный.

14. ИНФОРМАЦИОННЫЕ РЕСУРСЫ

1. Автоматизированная интегрированная библиотечная система (АИБС) «МегаПро». - Москва : ООО «Дата Экспресс», 2024. – Текст : электронный.

2. Электронная библиотека Научной библиотеки Донецкого национального университета экономики и торговли им. Михаила Туган-Барановского. – Донецк : НБ ДОННУЭТ, 2024. – URL: http://192.168.41.108/megapro – Текст : электронный.

3. IPR SMART : весь контент ЭБС Ipr books : цифровой образовательный ресурс / ООО «Ай Пи Эр Медиа». - Саратов : Ай Пи Эр Медиа, 2007 -. - URL: http://www.iprbookshop.ru - Режим доступа: для авторизированных пользователей. - Текст. Аудио. Изображения : электронные.

4. Лань : электронная-библиотечная система. - Санкт-Петербург : Лань, cop. 2011-2024. - URL: https://e.lanbook.com/- Режим доступа: для авторизированных пользователей. - Текст : электронный.

5. СЭБ : Консорциум сетевых электронных бибилиотек / Электронная-библиотечная система «Лань» при поддержке Агентства стратегических инициатив. - Санкт-Петербург : Лань, cop. 2011- 2024. - URL: https://seb.e.lanbook.com/ - Режим доступа : для пользователей организаций - участников, подписчиков ЭБС «Лань». - Текст : электронный.

6. Polpred : электронная библиотечная система : деловые статьи и интернет-сервисы / ООО «Полпред Справочники». - Москва : Полпред Справочники, cop. 1997-2024. - URL: https://polpred.com - Текст : электронный.

7. Book on lime : дистанционное образование : электронная библиотечная система / издательство КДУ МГУ им. М.В. Ломоносова. - Москва : КДУ, cop. 2017 -. - URL: https://bookonlime.ru - Текст . Изображение. Устная речь : электронные.

8. Информио : электронный справочник / ООО «РИНФИЦ». - Москва : Издательский дом «Информио», 2009 -. - URL: https://www.informio.ru - Текст : электронный.

9. Университетская библиотека онлайн : электронная библиотечная система. - ООО «Директ-Медиа», 2006-. - URL: https://biblioelub.ru/ - Режим доступа: для авторизированных пользователей. - Текст : электронный.

10. ZNANIUM : электронно-библиотечная система / ООО «ЗНАНИУМ». – Москва : Знаниум, 2021- . – URL: https://znanium.ru/ – Режим доступа: для авторизир. пользователей. – Текст : электронный.

11. Научно-информационный библиотечный центр имени академика Л.И. Абалкина / Российский экономический унтиниверситет имени В.Г. Плеханова. - Москва : KnowledgeTree Inc., 2008- . - URL: http://]iber.rea.ru/login.php . - Режим доступа: для авторизированных пользователей. - Текст : электронный.

12. Библиотечно-информационный комплекс / Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации. — Москва : Финансовый университет, 2019— . - URL:

http://1 ibrary,la.ru/ - Режим доступа: для авторизированных пользователей. - Текст : электронный.

13. Зональная научная библиотека имени Ю.А. Жданова / Южный федеральный университет. - Ростов-на-Дону : Южный федеральный университет, 2016 - . - URL: https://librarv.lib.sfedu.ru/ - Режим доступа: для авторизированных пользователей. - Текст : электронный.

14. Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU: информационно- аналитический портал / ООО Научная электронная библиотека. - Москва : ООО Научная электронная библиотека, cop. 2000-2024. - URL: https://elibrary.ru - Режим доступа: для зарегистрированных пользователей. -Текст : электронный.

15. CYBERLENINKA : Научная электронная библиотека «КиберЛенинка» / [Е. Кисляк, Д. Семячкин, М. Сергеев ; ООО «Итеос»]. - Москва : КиберЛенинка, 2012 - . - URL: http://cvberleninka.ru — Текст : электронный.

1. 16. Национальная электронная библиотека : НЭБ : федеральная государственная информационная система / Министерство культуры Российской Федерации [и др.]. - Москва : Российская государственная библиотека : ООО ЭЛАР, [2008 —]. - URL: https://rusneb.ru/ - Текст. Изображение : электронные.

15. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

1. Учебная аудитория №4406 для проведения лекций: учебная мебель, доска, мультимедийный проектор, экран, информационные стенды, переносная кафедра лектора.

2. Учебные аудитории №4119 для проведения семинарских и практических занятий: учебная мебель, доска, информационные стенды, переносная кафедра лектора.

3. Учебная аудитория №4240 для проведения консультаций по дисциплине, экзамена: учебная мебель, доска, мультимедийный проектор, экран, информационные стенды, переносная кафедра лектора.

16. КАДРОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

ФИО педагогического (научно-педагогическог) работника, участвующего в реализации образовательной программы	Условия привлечения (по основному месту работы, на условиях внутреннего/ внешнего совместительства; на условиях договора гражданско-правового характера (далее – договор ГПХ)	Должность, ученая степень, ученое звание	Уровень образования, наименование специальности, направления подготовки, наименование присвоенной квалификации	Сведения о дополнительном профессиональном образовании
Баранцева Светлана Михайловна	По основному месту работы	Должность – доцент кафедры экономики предприятия, ученая степень-кандидат экономических наук, ученое звание - доцент	Высшее, экономика предприятия, специалист по экономике и предпринимательству, диплом кандидата экономических наук ДК № 044980	1. Удостоверение о повышении квалификации 612400036346, регистрационный номер 1-19336, с 05 сентября 2023 г. по 08 сентября 2023 г., «Организационно-методические аспекты разработки и реализации программ высшего образования по направлениям подготовки Экономика и управление», 36 часов, ФГБОУ ВО «Донской государственный технический университет», г. Ростов-на-Дону 2. Удостоверение о повышении квалификации 782422163618, регистрационный номер 28753, с 21 ноября 2024 г. по 31 марта 2025 г., «Тренды и новации современного образования», 72 часов, ЧПОУ «Центр профессионального и дополнительного образования ЛАНЬ», г. Санкт-Петербург

АННОТАЦИЯ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ Б1.В.18 ЭКОНОМИКА ТОРГОВЛИ

Направление подготовки 38.03.07 Товароведение

Профиль - Товароведение продовольственных товаров и коммерческая деятельность

Трудоемкость учебной дисциплины 2 з.е.

Планируемые результаты обучения по учебной дисциплине:

знать: теорию и практику хозяйствования на уровне предприятия; основы формирования и использования ресурсного потенциала; взаимодействие всех видов ресурсов на предприятии; эффективность использования ресурсов; основы планирования деятельности предприятия; методику планирования торгового предприятия.

уметь: обосновывать структуру и направление деятельности предприятия; оценить эффективность использования всех видов ресурсов; рассчитывать необходимые для принятия решений экономические показатели; обосновывать пути повышения эффективности хозяйственной деятельности предприятия

владеть: навыками проведения анализа основных показателей деятельности предприятия; навыками, сбора информации для анализа внутренних и внешних факторов, влияющих на эффективность деятельности организации; навыками контроля за разработанными мероприятиями.

.

Компетенции выпускников и индикаторы их достижения

Код и наименование компетенции	*Код и наименование индикатора достижения компетенции*
УК-10. Способен принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности	ИДК-1$_{УК-10}$ Знаком с основными документами, регламентирующими экономическую деятельность; источниками финансирования профессиональной деятельности; принципами планирования экономической деятельности. ИДК-2$_{УК-10}$ Обосновывает принятие экономических решений, использует методы экономического планирования для достижения поставленных целей ИДК-3$_{УК-10}$ Применяет экономические инструменты

Смысловые модули и темы учебной дисциплины:

Смысловой модуль 1. Ресурсы предприятия

Тема 1. Потребительский рынок товаров, услуг и показатели его оценки

Тема 2. Трудовые ресурсы предприятия.

Тема 3. Основные фонды предприятия.

Тема 4. Оборотные фонды и нематериальные активы предприятия.

Смысловой модуль 2. Результаты деятельности предприятия

Тема 5 Товарооборот торговых предприятий

Тема 6. Расходы предприятия.

Тема 7. Доходы и прибыль предприятия

Форма промежуточной аттестации: экзамен.

Разработчик:
Баранцева Светлана Михайловна
к.э.н., доцент
Заведующий кафедрой экономики
предприятия и управления персоналом
Смирнов Евгений Николаевич,
к.э.н., доцент

(подпись)

(подпись)

КАФЕДРА ЭКОНОМИКИ ПРЕДПРИЯТИЯ И УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ