Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Крылова Людмил ИННИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ Должность: Проректор по учебно-методиче РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Дата подписания: 28.10.2025 14:11:28

Уникальный программный ключ:

b066544bae1e449cd8bfce39627426763716HOE ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ «ДОНЕЦКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ЭКОНОМИКИ И ТОРГОВЛИ ИМЕНИ МИХАИЛА ТУГАН-БАРАНОВСКОГО»

КАФЕДРА МАРКЕТИНГОВОГО МЕНЕДЖМЕНТА

	УТВЕРЖДАЮ
	Проректор по учебно-методической работе
	7
РАБОЧАЯ ПРОГРАММА	учебной дисциплины

Б1.В.ДВ.05.01 МАРКЕТИНГОВЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ В ЛОГИСТИКЕ

название учебной дисциплины

Укрупненная группа направлени	й подготовки <u>38.00.00 Экономика и управление</u>
	(код, наименование)
Программа высшего образовани	н – программа бакалавриата
Направление подготовки	38.03.02 Менеджмент
•	(код, наименование)
Профиль:	Логистика
H	аименование)
Институт	окономики и управления
Форма обучения, курс:	
очная форма обучения, 4 курс,	
очно-заочная форма обучения, 4	курс

Рабочая программа адаптирована для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов

> Донецк 2025

Рабочая программа учебной дисциплины «Маркетинговые исследования в логситике» для обучающихся по направлению подготовки 38.03.02 Менеджмент, профилю: Логистика, разработанная в соответствии с учебным планом, утвержденным Ученым советом ФГБОУ ВО «ДОННУЭТ»:

- в 2025 г. для очной формы обучения;
- в 2025г. для очно-заочной формы обучения.

Разработчик: Юзык Людмила Александровна, доцент кафедры маркетингового менеджмента, кандидат экономических наук, доцент

Рабочая программа утверждена на заседании кафедры маркетингового менеджмента Протокол от «04» февраля 2025 года № 13

Зав. кафедрой маркетингового менеджмента

(подпись)

Л.В. Балабанова

(инициалы, фамилия)

СОГЛАСОВАНО

Ученым советом института экономики и управления Протокол от «24» февраля 2025 года №7

ОДОБРЕНО

Учебно-методическим советом ФГБОУ ВО «ДОННУЭТ»:

Протокол от «26» февраля 2025 года № 7

Председатель

ул.В. Крылова

подпись)

(инициалы, фамилия)

- © Юзык Л.А., 2025 год
- © ФГБОУ ВО «Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского», 2025 год
- 1. ОПИСАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

Наименование показателей	Наименование укрупненной группы направлений подготовки/специальностей,	= =	тика учебной плины
	направление подготовки/ специальность,	Очная	Очно-
	профиль/ магистерская	форма	заочная
	программа/специализация, программа	обучения	форма
	высшего образования		обучения
Количество зачетных	Укрупненная группа направлений	Формируемая	участниками
единиц – 4,0	подготовки 38.00.00 Экономика и	образовательн	ых отношений
	управление		
	Направление подготовки 38.03.02		
	Менеджмент		
Модулей -1		Год подготовн	си:
Смысловых модулей -2	Профиль: Логистика	4-й	4-й
		Семестр:	
Общее количество часов –		7-й	8-й
144		Лекции	
Количество часов в неделю	Программа высшего образования –	16 час.	16 час.
для очной формы обучения:	программа бакалавриата	Практически	e,
аудиторных – 4		семинарские	ванятия
самостоятельной работы		30 час.	14 час.
обучающегося – 5		Лабораторны	е работы
		1	-
		Самостоятель	ная работа
		96,95 час.	112,15 час.
		Индивидуаль	ные задания ¹ :
		1,05 час.	1,85 час.
		2 TMK	-
		Форма про	межуточной
		аттес	тации:
		зачет	зачет

Соотношение количества часов аудиторных занятий и самостоятельной работы составляет: для очной формы обучения – 46:96,95 для очно-заочной формы обучения – 30:112,15

2. ЦЕЛЬ И ЗАДАЧИ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

Цель учебной дисциплины: формирование у студентов специальности современного научного мировоззрения, обучения студентов методологии маркетинговых исследований и системы специальных знаний, выработки умений и навыков проведения маркетинговых исследований в предприятии: относительно управления маркетинговой деятельностью в предприятии / организации маркетинга, программированию маркетинговой деятельности, осуществлению маркетингового контроля относительно товарной, ценовой, сбытовой, распределительной, коммуникативной политики в комплексе маркетинга предприятия; обеспечить заинтересованность студентов и создать условия для их активной познавательной и научно опытной работы.

Задачи учебной дисциплины: обеспечить теоретическую и практическую подготовку студентов к проведению маркетинговых исследований в торговом предприятии:

- овладение методами сбора и обработки маркетинговой информации;
- овладение средствами проведения маркетинговых исследований;
- обучение технике проведения маркетинговых исследований рынка, потребителей, конкурентов, товара, цены, системы распределения и сбыта товаров, комплекса маркетинговых коммуникаций.

3. МЕСТО УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ООП ВО

Учебная дисциплина 61.8.48.05.01 Маркетинговые исследования в логистике относится к вариативной части ООП ВО.

Освоение учебной дисциплины «Маркетинговые исследования в логистике» основывается на знаниях, приобретенных при изучении предшествующих дисциплин: «Маркетинг», «Экономика предприятий», «Микроэкономика», «Макроэкономика» и др.

Знания и навыки, полученные при изучении учебной дисциплины «Маркетинговые исследовани в логистике» будут востребованы при изучении курсов: «Логистика», «Маркетинг предприятий».

4. ПЕРЕЧЕНЬ ПЛАНИРУЕМЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОБУЧЕНИЯ ПО УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ), СООТНЕСЕННЫХ С ПЛАНИРУЕМЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ОСВОЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

В результате освоения изучения учебной дисциплины у обучающегося должны быть сформированы компетенции и индикаторы их достижения:

сформированы компетенции и ин,	дикаторы их достижения.					
Код и наименование	Код и наименование индикатора достижения					
компетенции	компетенции					
ПК-5 Способен	ИДК-1 _{ПК-5} Использует данные статистической и					
интерпретировать результаты	финансовой отчетности для оценки финансово-					
финансово-экономических	хозяйственного состояния организации и ее рыночной					
исследований для целей	позиции					
обоснования стратегических и	ИДК-2 _{ПК-5} Применяет результаты анализа финансовой,					
тактических решений	бухгалтерской, управленческой отчетности при составлении					
	стратегических планов, отборе проектов и принятии					
	управленческих решений					

В результате изучения дисциплины обучающийся должен:

Знать: основы экономических знаний в различных сферах деятельности;

- методы анализа социально-значимых проблем;
 - нормативные и правовые документы;
- составление финансовой отчетности, методов и способов финансового учета на основе использования современных методов обработки деловой информации и корпоративных информационных систем;

Уметь: моделировать бизнес-процессы и использовать методы реорганизации бизнеспроцессов в практической деятельности организаций;

- анализировать рыночных и специфических риски для принятия управленческих решений;
- оценивать экономические и социальные условия осуществления предпринимательской деятельности, выявлять новые рыночные возможности и формировать новые бизнес-модели.

Владеть: навыками поиска, анализа и использования нормативных и правовых документов в своей профессиональной деятельности;

- навыками составления финансовой отчетности с учетом последствий влияния различных методов и способов финансового учета на финансовые результаты деятельности организации на основе использования современных методов обработки деловой информации и корпоративных информационных систем;
- навыками количественного и качественного анализа информации при принятии управленческих решений, построения экономических, финансовых и организационно-управленческих моделей путем их адаптации к конкретным задачам управления.

5. ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

МОДУЛЬ 1. Маркетинговые исследования в логистике

Смысловой модуль 1. Маркетинговые исследования как функция маркетинга

- Тема 1. Содержание и виды маркетинговых исследований в логистике
- Тема 2. Формирование и реализация программы маркетингового исследования в логистике

Смысловой модуль 2. Объекты и технология маркетинговых исследований в логистике

- Тема 3. Исследование рынка
- Тема 4. Исследование конкурентов
- Тема 5. Исследование товаров и цен.
- Тема 6. Анализ системы распределения и комплекса маркетинговых коммуникаций

6. СТРУКТУРА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

					K	оличес	тво часо	ОВ				
Название смысловых	очная форма обучения очно-заочная форма											
модулей и тем]	в том ч	нисле			в том числе				
	всего	л1	Π^2	лаб ³	$инд^4$	CP ⁵	всего	л1	Π^2	лаб ³	инд ⁴	CP ⁵
МОДУЛЬ 1. Мар	МОДУЛЬ 1. Маркетинговые исследования											
Смысловой модуль 1.	Маркет	гинго	вые	иссле	довани	ія как (функци	я ма	ркет	инга		
Тема 1. Содержание и	21	2	4	-	-	15		2		-	-	
виды маркетинговых							27		2			20
исследований												
Тема 2.	23	2	6	-	-	15		2		-	-	
Формирование и												
реализация програм-							27		2			20
мы маркетингового												
исследования												
Итого по	44	4	10	-	-	30		4		-	-	
смысловому							56		4			40
модулю 1												
Смысловой модуль 2.	Объект	ыит	ехно	логия	марке	тингов	вых исс.	педог	заниі	й		
Тема 3. Исследование	24	3	6	-	-	15	27	2	2	-	-	20
рынка							21					20
Тема 4. Исследование	24	3	6	-	_	15	29	4	2	-	-	20
конкурентов							29					20
Тема 5. Исследование	26	3	8	-	-	15	27	2	4	-	-	20
товаров и цен.												_~

					k	Соличес	тво часо	ЭВ				
Название смысловых	очная форма обучения						очно-заочная форма					
модулей и тем]	в том ч	исле					в том	числе	
	всего	л1	Π^2	лаб ³	инд 4	CP ⁵	всего	л1	п ²	лаб ³	$инд^4$	CP ⁵
Тема 6. Анализ	30,95	3	6	-	-	21,95		4				
системы												
распределения и							27		2			12,15
комплекса							21					12,13
маркетинговых												
коммуникаций												
Итого по	98,95	12	20	-	-	66,95	108	12	10	-	-	72,15
смысловому модулю2									10			72,13
Всего часов:	142,95	16	30	-	-	96,95	138,5	16	14	-	-	112,15
Всего по смысловым												
модулям												
Катт					0,8						1,6	
СРэк												
ИК												
КЭ												
Каттэк					0,25						0,25	
Всего часов	144	16	30		1,05	96,95	144	16	14		1,05	112,15

Примечания: 1. л – лекции;

- 2. п практические (семинарские) занятия;
- 3. лаб лабораторные занятия;
- 4. инд индивидуальные задания;
- 5. СР самостоятельная работа;

7. ТЕМЫ СЕМИНАРСКИХ И ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ

Номер	Название темы	Количе	ество часов
Π/Π		очная форма	очно-заочная
			форма
1	Содержание и виды маркетинговых исследований	4	2
2	Формирование и реализация программы маркетингового исследования	6	2
3	Исследование рынка	6	2
4	Исследование конкурентов	6	2
5	Исследование товаров и цен.	8	1
6	Анализ системы распределения и комплекса маркетинговых коммуникаций	6	2
Всего:		30	14

8. ТЕМЫ ЛАБОРАТОРНЫХ ЗАНЯТИЙ- учебным планом не предусмотрено

N	Название темы	Количество
Π/Π		часов

9. САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА

Номер	Название темы	Количеств	о часов
Π/Π		очная форма	Очно-заочная
			форма
1	Содержание и виды маркетинговых исследований	15	20
2	Формирование и реализация программы	15	20
	маркетингового исследования		20
3	Исследование рынка	15	20
4	Исследование конкурентов	15	20
5	Исследование товаров и цен.	15	20
6	Анализ системы распределения и комплекса	21,95	12,15
	маркетинговых коммуникаций		12,13
Всего:		96,95	112,15

10. ОБЕСПЕЧЕНИЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ДЛЯ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ И ИНВАЛИДОВ

В ходе реализации учебной дисциплины используются следующие дополнительные методы обучения, текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся в зависимости от их индивидуальных особенностей:

- для слепых и слабовидящих:
- для выполнения задания при необходимости предоставляется увеличивающее устройство; возможно также использование собственных увеличивающих устройств;
 - письменные задания оформляются увеличенным шрифтом.
 - 1) для глухих и слабослышащих:
 - письменные задания выполняются на компьютере в письменной форме;
 - экзамен проводится в письменной форме на компьютере.
 - 2) для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата:
- экзамен проводится в устной форме или выполняются в письменной форме на компьютере.

При необходимости предусматривается увеличение времени для подготовки ответа.

Проведение процедуры оценивания результатов обучения допускается с использованием дистанционных образовательных технологий.

11. ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ЗАДАНИЯ

Темы рефератов и эссе:

- 1. Конспект Международного кодекса маркетинговых и социальных исследований.
- 3. Словарь из Международного кодекса маркетинговых и социальных исследований.
- 4. Составить маркетинговую информационную систему для предприятия
- 5. Составить программу маркетинговых исследований для предприятия.
- 6. Отчет о проведенном маркетинговом исследовании на предприятии во время управленческой практики.
- 7. Сделать аналитический обзор состояния рынка деятельности предприятия по направлениям исследования рынка.
 - 8. Оценки привлекательность рынка для предприятия.
 - 9. Составить профиль деятельности предприятия.
 - 10. Составить профиль полярностей предприятия.
 - 11. Составить обзор потребителей предприятия-базы практики.
 - 12. Оценить конкурентоспособность товаров предприятия.
 - 13. Оценить состояние спроса на товары предприятия.
 - 14. Составить характеристику ценовой политики предприятия.

- 15. Составить таблицу "Уровни каналов распределения предприятия"
- 16. Составить карту поставщиков предприятия.
- 17. Дать рекомендации относительно повышения целесообразности договорной политики предприятия.
 - 18. Провести исследования маркетинговых коммуникаций в предприятии.

12. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ ЗНАНИЙ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ

Система оценивания по учебной дициплине, используемой в очной форме обучения

Форма контроля	Максимальное количест баллов		
	За одну работу	Всего	
Текущий контроль			
-собеседование (устный опрос) (темы № 1-6)	3	18	
- решение разноуровневых задач и ситуационных заданий (темы № 1-6)	5	30	
- тестирование (темы № 1-6)	3	18	
-реферат, доклад, эссе (темы № 1-6)	2	12	
- текущий модульный контроль	2	20	
Промежуточная аттестация	Зачет	100	
Итого за семестр	100		

Система оценивания по учебной дициплине, используемой в очной форме обучения по

интегрированному плану

Форма контроля	Максимальное количество баллов	
	За одну работу Всего	
Текущий контроль		
-собеседование (устный опрос)	1	10
- решение кейс- задач	1	10
- тестирование	1	10
Контрольная работа	10	10
Промежуточная аттестация	экзамен	60
Итого за семестр	100	

Система опенивания по учебной липиппине, используемой в заочной форме обучения

Форма контроля	Максимальное количество баллов		
	За одну работу Всего		
Текущий контроль			
-собеседование (устный опрос)	3	20	
- решение разноуровневых задач и ситуационных заданий	5	30	
- тестирование	3	20	
Контрольная работа	30	30	
Промежуточная аттестация	Зачет	100	
Итого за семестр	100		

Вопросы для подготовки к зачету:

- 1. Маркетинговые исследования: сущность, цели, задачи, основные направления.
- 2. Маркетинговые исследования: классификация и виды.
- 3. Международный кодекс по практике маркетинговых и социальных исследований.
- 4. Организация маркетинговых исследований.
- 5. Проблемы маркетинговых исследований: определения, основные составляющие.
- 6. 2. Характеристика этапов и процедур процесса маркетинговых исследований.
- 1. Определение проблемы и целей исследования как первый этап процесса маркетингового исследования.
 - 7. Методы проведения отдельных видов маркетинговых исследований.
- 8. Экономико математические методы, используемые при проведении маркетинговых исследований.
 - 9. Основные типы маркетинговых исследований: сущность и характеристика.
 - 10. Выборка: сущность, единица, объем и структура.
 - 11. Разработка плана выборочного исследования.
 - 12. Исследование рынка: сущность, этапы процесса, направления.
 - 13. Характеристика путей организации маркетингового исследования рынка.
 - 14. Исследование рынка: сущность и характеристика процедуры выбора рынка.
 - 15. Анализ и оценка привлекательности рынка.
 - 16. Методы прогнозирования развития рынка.
 - 17. Характеристика основных этапов процесса исследования конкурентов.
 - 18. Основные направления исследования приоритетных конкурентов.
 - 19. "Профиль деятельности" и "профиль полярностей": сущность и методика разработки.
 - 20. Конкурентоспособность товаров: сущность и основные методы исследования.
 - 21. Оценка конкурентоспособности товаров на основе главных параметров продукции.
 - 22. Рейтинг товара: сущность и определение.
 - 23. Основные направления изучения цен.
 - 24. Анализ ценовой чувствительности потребителей основные задачи и направления.
- 25. Направления маркетингового исследования факторов ценовой чувствительности потребителей.
 - 26. Диагностика сбытового потенциала предприятия: сущность, основные этапы.
 - 27. Характеритиска комплексной системы сбытового потенциала.
 - 28. Оценка эффективности системы сбыта
 - 29. Оценка деятельности поставщиков и их конкурентной силы.
 - 30. Оценка целесообразности договорной политики предприятия.
 - 31. Изучение потенциальных посредников
 - 32. Исследование интегрированных маркетинговых коммуникаций.
 - 33. Исследование рекламы.

13. РАСПРЕДЕЛЕНИЕ БАЛЛОВ, КОТОРЫЕ ПОЛУЧАЮТ ОБУЧАЮЩИЕСЯ

Для экзамена

Максимальное количество баллов за текущий контроль и самостоятельную работу						Максимальная сумма баллов			
Смысл	товой модуль № 1	Смысловой модуль № 2			Текущий контроль	Экзамен	Все виды учебной деятельности		
T1	T2	T3	T4	T5	Т6	40	60	100	
6	6	8	6	7	7				

Примечание. Т1, Т2, ... Т10 – номера тем соответствующих смысловых модулей

Для зачета

Максимальное количество баллов за текущий контроль и самостоятельную работу							Максимальная сумма баллов
Смысловой модуль	N 1		Смысловой м	модуль N 2			
T1	T2	Т3	T4	Т5	Т6		100
16	17	16	17	17	17		

Примечание. Т1, Т2, ... Т5 – номера тем соответствующих смысловых модулей

Соответствие государственной шкалы оценивания академической успеваемости и шкалы ECTS

По шкале ЕСТS	Сумма баллов за все виды учебной деятельности	По государственной шкале	Определение
A	90-100	«Отлично» (5)	отличное выполнение с незначительным количеством неточностей
В	80-89	10%)	
С	75-79	«Хорошо» (4)	в целом правильно выполненная работа с незначительным количеством ошибок (до 15%)
D	70-74	«Удовлетворительно»	неплохо, но со значительным количеством недостатков
Е	60-69	(3)	выполнение удовлетворяет минимальные критерии
FX	35-59	"Цаунарнатранита у уз	с возможностью повторной аттестации
F	0-34	«Неудовлетворительно » (2)	с обязательным повторным изучением дисциплины (выставляется комиссией)

14. РЕКОМЕНДУЕМАЯ ЛИТЕРАТУРА

Основная литература:

1.Псарева, Н. Ю. Маркетинговые исследования : теория и практика [Электронный ресурс] : учеб. пособие / Н. Ю. Псарева, Т. В. Дивина, А. В. Гарный ; Образоват. учреждение профсоюзов высш. образования "Акад. труда и соц. отношений", Каф. экономики и менеджмент . — Москва : АТиСО, 2017. — Локал. компьютер. сеть НБ ДонНУЭТ.

2.Ковалев, А. И. Маркетинговые исследования [Электронный ресурс] : учеб. пособие / А. И. Ковалев, Л. Р. Хайрулина ; Федер. гос. бюджет. образоват. учреждение высш. образования "Финанс. ун-т при правительстве РФ", Омский филиал Финун-та. — Омск : КАН, 2016. — Локал. компьютер. сеть НБ ДонНУЭТ. — ISBN 978-5-9931-0362-4.

3.Брезгина, К. В. Маркетинговые исследования : учебное пособие / К. В. Брезгина, Е. А. Антинескул, А. А. Ясырева. — Саратов : Ай Пи Эр Медиа, 2019. — 141 с. — ISBN 978-5-4486-0770-7. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/83809.html

Дополнительная литература:

1.Юзык, Л. А. Маркетинговые исследования [Электронный ресурс] : конспект лекций по дисциплине для студентов укруп. гр. 38.00.00 "Экономика и управление", прогр. высш. проф.

- образования Бакалавриата, направление подгот. 38.03.02 «Менеджмент» профиль: Менеджмент организаций, Ин-т экономики и управления, 3 курс, оч., заоч. форма обучения / Л. А. Юзык ; М-во образования и науки ДНР, ГО ВПО "Донец. нац. ун-т экономики и торговли им. Михаила Туган-Барановского", Каф. маркетинг. менеджмента. Донецк : ДонНУЭТ, 2025. Локал. компьютер. сеть НБ ДонНУЭТ.
- 2.Балабанова, Л. В. Маркетинговые исследования [Электронный ресурс] : науч.-метод. рекомендации по изучению дисциплины для студентов укруп. гр. 38.00.00 "Экономика управления", направления подгот. 38.03.02 "Менеджмент", ОУ «Бакалавриат», оч. и заоч. форм обучения / Л. В. Балабанова, А. В. Костанда, Л. А. Юзык ; М-во образования и науки ДНР, ГО ВПО "Донец. нац. ун-т экономики и торговли им. Михаила Туган-Барановского", Каф. маркетинг. менеджмента. Донецк : ДонНУЭТ, 2018. Локал. компьютер. сеть НБ ДонНУЭТ.
- 3.Скляр, Е. Н. Маркетинговые исследования : практикум / Е. Н. Скляр, Г. И. Авдеенко, В. А. Алексунин. 2-е изд. Москва : Дашков и К, 2020. 215 с. ISBN 978-5-394-03602-6. Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. URL: https://www.iprbookshop.ru/110952.html
- 4.Шабашова, Л. А. Маркетинговые исследования : учебное пособие / Л. А. Шабашова. Симферополь : Университет экономики и управления, 2019. 160 с. Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. URL: https://www.iprbookshop.ru/89492.html
- 5.Бекмурзаев, И. Д. Маркетинговые исследования : учебное пособие / И. Д. Бекмурзаев, Я. Э. Дадаев. Грозный : Чеченский государственный университет, 2019. 155 с. Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. URL: https://www.iprbookshop.ru/107264.html
- 6.Дианова, В. А. Маркетинговые исследования : учебное наглядное пособие для обучающихся по направлению подготовки бакалавриата «Менеджмент» / В. А. Дианова, А. А. Романов. Краснодар, Саратов : Южный институт менеджмента, Ай Пи Эр Медиа, 2018. 114 с. Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. URL: https://www.iprbookshop.ru/76919.html
- 7.Цой, М. Е. Маркетинговые исследования. Ч.1. Направления и методы маркетинговых исследований : учебное пособие в 3 частях / М. Е. Цой, В. Ю. Щеколдин. Новосибирск : Новосибирский государственный технический университет, 2018. 67 с. ISBN 978-5-7782-3636-3 (ч. 1), 978-5-7782-3635-6. Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. URL: https://www.iprbookshop.ru/91229.html
- 8.Коротков, А. В. Маркетинговые исследования : учебное пособие для вузов / А. В. Коротков. Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. 303 с. ISBN 5-238-00810-4. Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. URL: https://www.iprbookshop.ru/71235.html
- 9.Красина, Ф. А. Маркетинговые исследования : учебное пособие / Ф. А. Красина. 2-е изд. Томск : Томский государственный университет систем управления и радиоэлектроники, Эль Контент, 2015. 126 с. ISBN 978-5-4332-0250-4. Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. URL: https://www.iprbookshop.ru/72120.html

15. ИНФОРМАЦИОННЫЕ РЕСУРСЫ

- 1. Автоматизированная библиотечная информационная система Unilib UC : версия 2.110 // Научная библиотека Донецкого национального университета экономики и торговли им. Михаила Туган-Барановского. [Донецк, 2021—]. Текст : электронный.
- 2. Информио : электрон. справочник / ООО «РИНФИЦ». Москва : Издат. дом «Информио», [2018?]. URL: https://www.informio.ru (дата обращения: 01.01.2023). Текст : электронный.
- 3. IPR SMART : весь контент ЭБС Ipr books : цифровой образоват. ресурс / ООО «Ай Пи Эр Медиа». [Саратов : Ай Пи Эр Медиа, 2022]. URL: http://www.iprbookshop.ru (дата обращения: 01.01.2023). Режим доступа: для авториз. пользователей. Текст. Аудио. Изображения : электронные.
- 4. Лань : электрон.-библ. система. Санкт-Петербург : Лань, сор. 2011–2021. URL: https://e.lanbook.com/ (дата обращения: 01.01.2023). Текст : электронный. Режим доступа: для авторизир. пользователей.

- 5. СЭБ: Консорциум сетевых электрон. б-к / Электрон.-библ. система «Лань» при поддержке Агентства стратег. инициатив. Санкт-Петербург: Лань, сор. 2011–2021. URL: https://seb.e.lanbook.com/ (дата обращения: 01.01.2023). Режим доступа: для пользователей организаций участников, подписчиков ЭБС «Лань».
- 6. Polpred : электрон. библ. система : деловые статьи и интернет-сервисы / ООО «Полпред Справочники». Москва : Полпред Справочники, сор. 1997–2022. URL: https://polpred.com (дата обращения: 01.01.2023). Текст : электронный.
- 7. Book on lime: дистанц. образование / изд-во КДУ МГУ им. М.В. Ломоносова. Москва: КДУ, сор. 2017. URL: https://bookonlime.ru (дата обращения: 01.01.2023) Текст. Изображение. Устная речь: электронные.
- 8. Научная электронная библиотека elibrary.ru : информ.-аналит. портал / ООО Научная электронная библиотека. Москва : ООО Науч. электрон. б-ка, сор. 2000–2022. URL: https://elibrary.ru (дата обращения: 01.01.2023). Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. Текст : электронный.
- 9. cyberleninka : науч. электрон. б-ка «КиберЛенинка» / [Е. Кисляк, Д. Семячкин, М. Сергеев ; ООО «Итеос»]. Москва : КиберЛенинка, 2012– . URL: http://cyberleninka.ru (дата обращения: 01.01.2023). Текст : электронный.
- 10. Национальная электронная библиотека : НЭБ : федер. гос. информ. система / М-во культуры Рос. Федерации [и др.]. Москва : Рос. гос. б-ка : ООО ЭЛАР, [2008–]. URL: https://rusneb.ru/ (дата обращения: 01.01.2023) Текст. Изображение : электронные.
- 11. Научно-информационный библиотечный центр имени академика Л.И. Абалкина / Рос. экон. ун-т им. В.Г. Плеханова. Москва : KnowledgeTree Inc., 2008– . URL: http://liber.rea.ru/login.php (дата обращения: 01.01.2023). Режим доступа: для авторизир. пользователей. Текст : электронный.
- 12. Библиотечно-информационный комплекс / Финансовый ун-т при Правительстве Рос. Федерации. Москва : Финансовый университет, 2019— . URL: http://library.fa.ru/ (дата обращения: 01.01.2023) Режим доступа: для авторизир. пользователей. Текст : электронный.
- 13. Университетская библиотека онлайн : электрон. библ. система. ООО «Директ-Медиа», 2006— . URL: https://biblioclub.ru/ (дата обращения: 01.01.2023) Режим доступа: для авторизир. пользователей. Текст : электронный.
- 14. Электронный каталог Научной библиотеки Донецкого национального университета экономики и торговли им. Михаила Туган-Барановского. Донецк : НБ ДОННУЭТ, 1999— . URL: http://catalog.donnuet.education (дата обращения: 01.01.2023). Текст : электронный.

16. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

Минимально необходимый для реализации ООП ВО бакалавриата перечень материальнотехнического обеспечения включает аудиторный фонд в соответствии с утвержденным расписанием с использованием мультимедийного демонстрационного комплекса кафедры маркетингового менеджмента (проектор, ноутбук).

17. КАДРОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

ФИО	Условия	Должность,	Уровень образования,	Сведенния о дополнительном
педагогического	привлечени	ученая степень,	наименование	профессиональном образовании
работника,	Я	ученое звание	специальности,	профессиональном образовании
учавствующего в	,	y ienoe spanne	направления	
реализации			подготовки,	
образовательной			наименование	
программы			присвоенной	
			квалификации	
Юзык	По	Доцент	Высшее	1) Повышение квалификации,
Людмила	основному	кафедры	"Экономика и	«Методика антикоррупцион-
Александровна	месту	маркетингового		ного просвещения и
	работы	менеджмента	общественном питании",	воспитания в организациях
			экономист-организатор	высшего образования (для
			Диплом кандидата наук	педагогических
			ДК № 003898	работников)», ФГБОУ ВО «Тюменский
				государственный
				университет», г. Тюмень, 25-
				30.11.2024 г. Удостоверение о
				ПК
				7220240340289, 30.11.2024 г.
				2) Повышение квалификации,
				«Предметно-методическая
				деятельность в организации
				высшего образования в
				условия реализации ФГОС
				ВО», ООО "МИПКИП", г.
				Липецк, 14.03.2025 - 27.03.2025, Удостоверение о
				ПК 480031224684,
				№31/224684, 27.03.2025 г.
				, i
				3) 2025 г. Образовательное
				учреждение профсоюзов
				высшего образования
				«Академия труда и
				социальных отношений»,
				Институт экономики и права
				(филиал) ОУП ВО «АТиСО» в г. Севастополе.
				Переподготовка по
				дополнительной
				профессионально программе
				профессиональной
				переподготовки
				«Юриспруденция» (530
				часов). С 2611.2024 г. по
				28.02.2025 г.
				Диплом о про-
				фессиональной подготовке
				770400036856 Рег.номер 2302 г. Москва
				12.03.2025 г.
				12.00.2021.
<u> </u>	1	<u>I</u>	<u> </u>	<u> </u>

АННОТАЦИЯ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ <u>УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ Б1.В.ДВ.05.01МАРКЕТИНГОВЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ В</u> ЛОГИСТИКЕ

(шифр и название учебной дисциплины)

Направление подготовки _	38.03.02 Менеджмент
-	(код и наименование)
Профиль: _ Логистика	_
(наименование)	

Трудоемкость учебной дисциплины: 4,0 з.е.

Планируемые результаты обучения по учебной дисциплине:

знать: основы экономических знаний в различных сферах деятельности; - методы анализа социально-значимых проблем; нормативные и правовые документы; составление финансовой отчетности, методов и способов финансового учета на основе использования современных методов обработки деловой информации и корпоративных информационных систем;

уметь: моделировать бизнес-процессы и использовать методы реорганизации бизнеспроцессов в практической деятельности организаций; анализировать рыночных и специфических риски для принятия управленческих решений; оценивать экономические и социальные условия осуществления предпринимательской деятельности, выявлять новые рыночные возможности и формировать новые бизнес-модели.

обладать компетенииями:

Код и наименование	Код и наименование индикатора достижения			
компетенции	компетенции			
ПК-5 Способен	ИДК-1 _{ПК-5} Использует данные статистической и			
интерпретировать результаты	финансовой отчетности для оценки финансово-			
финансово-экономических	хозяйственного состояния организации и ее рыночной			
исследований для целей	позиции			
обоснования стратегических и	ИДК-2 _{ПК-5} Применяет результаты анализа финансовой,			
тактических решений	бухгалтерской, управленческой отчетности при составлении			
	стратегических планов, отборе проектов и принятии			
	управленческих решений			

Смысловые модули и темы учебной дисциплины:

Смысловой модуль 1. Маркетинговые исследования как функция маркетинга. Тема 1. Содержание и виды маркетинговых исследований в логистике. Тема 2. Формирование и реализация программы маркетингового исследования в логистике.

Смысловой модуль 2. Объекты и технология маркетинговых исследований в логистике. Тема 3. Исследование рынка. Тема 4. Исследование конкурентов. Тема 5. Исследование товаров и цен. Тема 6. Анализ системы распределения и комплекса маркетинговых коммуникаций

Форма промежуточной аттестации: зачет

Разработчик:

Юзык Л.А., к.э.н., доцент (ФИО, ученая степень, ученое звание)

Заведующая кафедрой маркетингового менеджмента <u>Балабанова Л.В., д.э.н., профессор</u> (ФИО, ученая степень, ученое звание) (подпись)

(подпись)