Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Крылова Людмила Вячеславовна
Должность: Проректор по учебно-методической работе
Дата подписания: 19.11.2026 20:49:12
Уникальный программный ключ:
b066544bae1e44[illegible]d8bf6a392f224a676a271b2

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского»

КАФЕДРА МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИКИ

УТВЕРЖДАЮ

Проректор по учебно-методической работе

_____ Л. В. Крылова

(подпись) (фамилия, инициалы)

«_25_» _____марта_____ 2026 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ
Б1.В.09 МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ

(шифр, название дисциплины)

Укрупненная группа направлений подготовки	38.00.00 Экономика и управление (код, наименование)
Образовательная программа высшего образования	программа бакалавриата
Направление подготовки	38.03.06 Торговое дело (код, наименование)
Профиль	- (код, наименование)
Факультет	маркетинга и торгового дела
Форма обучения, курс	очная форма обучения __4___ курс очно-заочная форма обучения ___4___курс

Рабочая программа адаптирована для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов

Донецк
2026

Рабочая программа дисциплины «Международная торговля» для обучающихся по направлению подготовки 38.03.06 Торговое дело разработана в соответствии с ОПОП ВО для набора обучающихся 2026 года.

Разработчик: Кузьменко Светлана Сергеевна, доцент кафедры международной экономики

Рабочая программа утверждена на заседании кафедры международной экономики
Протокол от «16» февраля 2026 года № 14

Заведующий кафедрой международной экономики

_____ А.Ю. Дещенко
(подпись) (фамилия, инициалы)

КАФЕДРА МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИКИ

СОГЛАСОВАНО

Декан факультета маркетинга и торгового дела

_____ Д.В. Махноносов
(подпись)

«16» февраля 2026 года

ОДОБРЕНО

Учебно-методическим советом ФГБОУ ВО «ДОННУЭТ»

Протокол от «25» марта 2026 года № 8

Председатель_____ Л.В. Крылова
(подпись) (фамилия, инициалы)

© Кузьменко С.С., 2026 год
© Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского», 2026 год

1. ОПИСАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

<table>
<tr><td rowspan="2">Наименование показателя</td><td rowspan="2">Наименование укрупненной группы направлений подготовки, направление подготовки, профиль, программа высшего образования</td><td colspan="2">Характеристика дисциплины</td></tr>
<tr><td>очная форма обучения</td><td>очно-заочная форма обучения</td></tr>
<tr><td rowspan="2">Количество зачетных единиц – 4</td><td>Укрупненная группа направлений подготовки

38.00.00 Экономика и управление
(код, название)</td><td colspan="2" rowspan="2">Часть, формируемая участниками образовательных отношений</td></tr>
<tr><td>Направление подготовки

38.03.06 Торговое дело
(код, название)</td></tr>
<tr><td>Модулей – 1</td><td rowspan="9">Профиль:

-
(название)</td><td colspan="2">Год подготовки</td></tr>
<tr><td>Смысловых модулей – 3</td><td>4-й</td><td>4-й</td></tr>
<tr><td rowspan="3">Общее количество часов – 144</td><td colspan="2">Семестр</td></tr>
<tr><td>7-й</td><td>7-й</td></tr>
<tr><td colspan="2">Лекции</td></tr>
<tr><td rowspan="5">Количество часов в неделю для очной формы обучения:
аудиторных – 4;
самостоятельной работы обучающегося – 3,1</td><td>32 час.</td><td>16 час.</td></tr>
<tr><td colspan="2">Практические, семинарские занятия</td></tr>
<tr><td>32 час.</td><td>16 час.</td></tr>
<tr><td colspan="2">Лабораторные занятия</td></tr>
<tr><td>–</td><td>–</td></tr>
<tr><td>Программа высшего образования – программа бакалавриата</td><td colspan="2">Самостоятельная работа</td></tr>
<tr><td>49 час.</td><td>81 час.</td></tr>
<tr><td colspan="2">Форма промежуточной аттестации:</td></tr>
<tr><td>Экзамен</td><td>Экзамен</td></tr>
</table>

Соотношение количества часов аудиторных занятий и самостоятельной работы составляет:
для очной формы обучения – 64 / 49;
для очно-заочной формы обучения – 32 / 81.

2. ЦЕЛЬ И ЗАДАЧИ ДИСЦИПЛИНЫ

Цель дисциплины:

формирование системы теоретико-прикладных знаний о современной роли, функциональном наполнении и инструментарии международной торговли в высококонкурентной среде.

Задачи дисциплины:

освоение обучающимися знаний по организационно-коммерческим принципам, формам и методам осуществления международной торговли, механизму ее регулирования в соответствии с общепринятыми нормами и практикой их использования; формирование у обучающихся объективного подхода к пониманию, роли, места и значимости внешнеторговой деятельности в хозяйственном механизме; освоение обучающимися умения проводить анализ внешнеторговых операций для определения рациональности использования преимуществ, которые выходят из развития производственных, торгово-экономических и научно-технических связей с зарубежными партнерами.

3. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП ВО

Дисциплина Б1.В.09 «Международная торговля» относится к части ОПОП ВО, формируемой участниками образовательных отношений.

Для изучения дисциплины Б1.В.09 Международная торговля требуются знания и навыки по следующим дисциплинам: Б1.О.14 Маркетинг, Б1.О.16 Мировая экономика и международные экономические отношения, Б1.О.18 Экономика предприятия, Б1.В.18 Внешнеэкономическая деятельность предприятий.

Требования к «входным» знаниям, умениям и готовностям обучающегося, необходимые при освоении данной дисциплины и приобретенным в результате освоения предшествующих дисциплин – удовлетворительное усвоение программ по указанным выше дисциплинам.

Дисциплины, для которых освоение данной дисциплины необходимо как предшествующее: Б1.В.11 Рекламная деятельность, Б1.В.16 Торговый маркетинг, Б1.В.21 Социально-ориентированная торговая деятельность на потребительском рынке.

4. ПЕРЕЧЕНЬ ПЛАНИРУЕМЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ, СООТНЕСЕННЫХ С ПЛАНИРУЕМЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ОСВОЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

В результате освоения дисциплины у обучающегося должны быть сформированы компетенции и индикаторы их достижения:

Код и наименование компетенции	*Код и наименование индикатора достижения компетенции*
УК-4. Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и иностранном(ых) языке(ах)	ИДК-1$_{УК-4}$ Выбирает стиль делового общения на государственном языке и иностранном языке в зависимости от цели и условий партнерства; адаптирует речь, стиль общения и язык жестов к ситуациям взаимодействия. ИДК-2$_{УК-4}$ Выполняет перевод профессиональных деловых текстов с иностранного языка на государственный язык и с государственного языка на иностранный ИДК-3$_{УК-4}$ Ведет деловую переписку на государственном языке и иностранном языке с учетом особенностей стилистики официальных и неофициальных писем и социокультурных различий в формате корреспонденции.
УК-9. Способен использовать базовые дефектологические знания в социальной и профессиональной сферах	ИДК-1$_{УК-9}$ Позволяет на основе совокупности ценностей, потребностей, мотивов, адекватных целям и задачам инклюзивного обучения, мотивировать себя на выполнение определенных профессиональных действий. ИДК-2$_{УК-9}$ Способен использовать теоретические знания в социальной деятельности. ИДК-3$_{УК-9}$ Владеет навыками осуществления профессиональной деятельности на основе базовых дефектологических знаний с различным контингентом (в т.ч. с лицами с ОВЗ).
УК-10. Способен принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности	ИДК-1$_{УК-10}$ Понимает базовые принципы функционирования экономики, цели и механизмы основных видов социально-экономической политики и ее влияние на индивида. ИДК-2$_{УК-10}$ Применяет методы планирования для достижения текущих и долгосрочных экономических и финансовых целей, использует финансовые инструменты и методы экономических расчётов для обоснования и принятия хозяйственных решений в различных областях жизнедеятельности, управляет финансовыми ресурсами и контролирует собственные экономические риски. ИДК-3$_{УК-10}$ Обосновывает экономические решения по сферам жизнедеятельности

В результате изучения дисциплины обучающийся должен:

знать: методологию анализа конъюнктуры мировых рынков товаров и услуг; тенденции глобализации международной торговли; систему показателей оценки состояния международной торговли; принципы организации внешней торговли прямым методом; формы международной торговли; принципы и инструменты регулирования международной торговли.

уметь: оценивать риски в международной торговле; использовать показатели международной торговли при формировании внешнеторговой стратегии; заключать биржевые соглашения; организовывать и проводить аукционы, тендеры, выставки, ярмарки; осуществлять планирование инфраструктурного обеспечения внешнеторговой деятельности; применять инструменты регулирования внешнеторговых отношений; планировать функционирование международных производств и инфраструктуры международного обмена.

владеть: навыками оценки состояния и тенденций развития внешнеторговой деятельности субъектов хозяйствования на микро-, мезо-, макро- и глобальном уровнях.

5. ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

МОДУЛЬ 1. МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ

Смысловой модуль 1. Теоретические основы международной торговли.

Тема 1. Международная торговля, ее современное состояние, особенности и специфика.

Тема 2. Эволюция концепций международной торговли.

Тема 3. Система показателей оценки торгово-экономических отношений.

Смысловой модуль 2. Специфика осуществления международных торговых операций.

Тема 4. Организационные формы торговли на международном рынке.

Тема 5. Методы осуществления международных торговых договоров.

Тема 6. Международные товарные биржи.

Тема 7. Международные аукционы и тендеры.

Тема 8. Международная выставочно-ярмарочная деятельность.

Смысловой модуль 3. Особенности регулирования международной торговли в современных условиях хозяйствования.

Тема 9. Методы и инструменты регулирования международной торговли.

Тема 10. Международная торговля и опыт ее регулирования в рамках ВТО.

6. СТРУКТУРА ДИСЦИПЛИНЫ

Название смысловых модулей и тем	Количество часов											
	очная форма обучения						очно-заочная форма обучения					
	всего	в том числе					всего	в том числе				
		л[1]	п[2]	лаб[3]	СР[4]	Пр[5]		л	п	лаб	СР	Пр
Модуль 1. Международная торговля												
Смысловой модуль 1. Теоретические основы международной торговли												
Тема 1. Международная торговля, ее современное состояние, особенности и специфика	9	2	2	–	5	–	10	1	1	–	8	–
Тема 2. Эволюция концепций международной торговли	9	2	2	–	5	–	10	1	1	–	8	–
Тема 3. Система показателей оценки торгово-экономических отношений	13	4	4	–	5	–	12	2	2	–	8	–
Всего по смысловому модулю 1	***31***	**8**	**8**	**–**	***15***	**–**	***32***	4	4	**–**	***24***	**–**
Смысловой модуль 2. Специфика осуществления международных торговых операций												
Тема 4. Организационные формы торговли на	13	4	4	–	5	–	12	2	2	–	8	–

Название смысловых модулей и тем	Количество часов											
	очная форма обучения						очно-заочная форма обучения					
	всего	в том числе					всего	в том числе				
		л[1]	п[2]	лаб[3]	СР[4]	Пр[5]		л	п	лаб	СР	Пр
международном рынке												
Тема 5. Методы осуществления международных торговых договоров	13	4	4	–	5	–	12	2	2	–	8	–
Тема 6. Международные товарные биржи	13	4	4	–	5	–	12	2	2	–	8	–
Тема 7. Международные аукционы и тендеры	13	4	4	–	5	–	12	2	2	–	8	–
Тема 8. Международная выставочно-ярмарочная деятельность	13	4	4	–	5	–	12	2	2	–	8	–
Всего по смысловому модулю 2	***65***	***20***	***20***	***–***	***25***	***–***	***60***	***10***	***10***	***–***	***40***	***–***
Смысловой модуль 3. Особенности регулирования международной торговли в современных условиях хозяйствования												
Тема 9. Методы и инструменты регулирования международной торговли	9	2	2	–	5	–	10	1	1	–	8	–
Тема 10. Международная торговля и опыт ее регулирования в рамках ВТО	8	2	2	–	4	–	11	1	1	–	9	–
Всего по смысловому модулю 3	***17***	***4***	***4***	***–***	***9***	***–***	***21***	***2***	***2***	***–***	***17***	***–***
Всего часов	**113**	**32**	**32**	**–**	**49**	**–**	**113**	**16**	**16**	**–**	**81**	**–**
ИК[6]	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–
Катт[7]	1,6	–	–	–	–	1,6	1,6	–	–	–	–	1,6
КЭ[8]	2	–	–	–	–	2	2	–	–	–	–	2
Каттэк[9]	0,4	–	–	–	–	0,4	0,4	–	–	–	–	0,4
Контроль	27	–	–	–	–	27	27	–	–	–	–	27
Итого	***144***	***32***	***32***	***–***	***49***	***31***	***144***	***16***	***16***	***–***	***81***	***31***

Примечания: 1. л – лекции;
2. п – практические (семинарские) занятия;
3. лаб – лабораторные занятия;
4. СР – самостоятельная работа;
5. Пр – прочие виды работы (ИК, Катт, КЭ, Каттэк);
6. ИК – индивидуальные консультации;
7. Катт – контактная работа на аттестацию в период теоретического обучения;
8. КЭ – консультации перед экзаменом;
9. Каттэк – контактная работа на аттестацию в период экзаменационных сессий.

7. ТЕМЫ СЕМИНАРСКИХ И ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ

Номер п/п	Название темы	Количество часов	
		очная форма	очно-заочная форма
1	Международная торговля, ее современное состояние, особенности и специфика	2	1
2	Эволюция концепций международной торговли	2	1
3	Система показателей оценки торгово-экономических отношений	4	2

Номер п/п	Название темы	Количество часов	
		очная форма	очно-заочная форма
4	Организационные формы торговли на международном рынке	4	2
5	Методы осуществления международных торговых договоров	4	2
6	Международные товарные биржи	4	2
7	Международные аукционы и тендеры	4	2
8	Международная выставочно-ярмарочная деятельность	4	2
9	Методы и инструменты регулирования международной торговли	2	1
10	Международная торговля и опыт ее регулирования в рамках ВТО	2	1
Всего:		32	16

8. ТЕМЫ ЛАБОРАТОРНЫХ ЗАНЯТИЙ

№ п/п	Название темы	Количество часов	
		очная форма	очно-заочная форма
1	не предусмотрены учебным планом		

9. САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА

Номер п/п	Название темы	Количество часов	
		очная форма	очно-заочная форма
1	Международная торговля, ее современное состояние, особенности и специфика	5	8
2	Эволюция концепций международной торговли	5	8
3	Система показателей оценки торгово-экономических отношений	5	8
4	Организационные формы торговли на международном рынке	5	8
5	Методы осуществления международных торговых договоров	5	8
6	Международные товарные биржи	5	8
7	Международные аукционы и тендеры	5	8
8	Международная выставочно-ярмарочная деятельность	5	8
9	Методы и инструменты регулирования международной торговли	5	8
10	Международная торговля и опыт ее регулирования в рамках ВТО	4	9
Всего:		49	81

10. ОБЕСПЕЧЕНИЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ДЛЯ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ И ИНВАЛИДОВ

В ходе реализации дисциплины используются такие дополнительные методы обучения, текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся в зависимости от их индивидуальных особенностей:

1) для слепых и слабовидящих:

– лекции оформляются в виде электронного документа, доступного с помощью компьютера со специализированным программным обеспечением;

– письменные задания оформляются увеличенным шрифтом или могут быть заменены устным ответом;

– при необходимости предоставляется увеличивающее устройство; возможно также использование собственных увеличивающих устройств;

2) для глухих и слабослышащих:

– лекции оформляются в виде электронного документа, либо предоставляется звукоусиливающая аппаратура индивидуального пользования;

– письменные задания выполняются на компьютере в письменной форме;

– экзамен проводится в письменной форме на компьютере; возможно проведение в форме тестирования с использованием дистанционной системы Moodle.

3) для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата:

– лекции оформляются в виде электронного документа, доступного с помощью компьютера со специализированным программным обеспечением;

– письменные задания выполняются на компьютере со специализированным программным обеспечением

– экзамен проводится в устной форме или выполняется в письменной форме на компьютере.

При необходимости предусматривается увеличение времени для подготовки ответа.

Процедура проведения экзамена для обучающихся устанавливается с учётом их индивидуальных психофизических особенностей.

Экзамен может проводиться в несколько этапов.

При проведении процедуры оценивания результатов обучения предусматривается использование технических средств, необходимых в связи с индивидуальными особенностями обучающихся. Технические средства могут быть предоставлены ФГБОУ ВО «ДОННУЭТ», а также могут использоваться собственные технические средства.

Проведение процедуры оценивания результатов обучения допускается с использованием дистанционных образовательных технологий.

Обеспечивается доступ к информационным и библиографическим ресурсам в информационно-телекоммуникационной сети Интернет для каждого обучающегося в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья и восприятия информации:

1) для слепых и слабовидящих:

– в печатной форме увеличенным шрифтом;

– в форме электронного документа;

– в форме аудиофайла;

2) для глухих и слабослышащих:

– в печатной форме;

– в форме электронного документа;

3) для обучающихся с нарушениями опорно-двигательного аппарата:

– в печатной форме;

– в форме электронного документа;

– в форме аудиофайла.

11. СИСТЕМА ОЦЕНИВАНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Система оценивания по дисциплине в очной форме обучения[1]

Форма контроля	**Максимальное количество баллов**	
	За одну работу	**Всего**
Текущий контроль: - дискуссия, собеседование (темы № 1-2, 4-7)	2	12

Форма контроля	Максимальное количество баллов	
	За одну работу	Всего
- тестирование (темы № 1-10) - текущий модульный контроль (ТМК 1, ТМК 2, ТМК 3) (темы № 3, 8, 10)	1 6	10 18
Промежуточная аттестация	экзамен	60
Итого за семестр	100	

Примечание. В соответствии с утвержденными оценочными материалами по дисциплине

Система оценивания по дисциплине в очно-заочной форме обучения

Форма контроля	Максимальное количество баллов	
	За одну работу	Всего
Текущий контроль: - дискуссия, собеседование (темы № 1-2, 4-7) - тестирование (темы № 1-10) - текущий модульный контроль (ТМК 1, ТМК 2, ТМК 3) (темы № 3, 8, 10)	 2 1 6	 12 10 18
Промежуточная аттестация	экзамен	60
Итого за семестр	100	

Вопросы для подготовки к экзамену:

1. В чём состоит сущность международной торговли?
2. Какую роль играет международная торговля в системе форм международных экономических отношений?
3. В чём состоит сущность операционного и государственно-политического подходов к пониманию сущности международной торговли?
4. Назовите этапы развития международной торговли и критерии их классификации.
5. Дайте характеристику акторам внешней среды каждого из этапов развития международной торговли.
6. Определите особенности торговых процессов на каждом этапе развития международной торговли.
7. Какие особенности торговых процессов и методов их регулирования присущи современному этапу развития международной торговли.
8. Дайте характеристику специфических проблем международной торговли.
9. Покажите взаимосвязь и взаимозависимость внешнеторговой и валютно-курсовой политики страны.
10. На какие группы можно поделить совокупность показателей развития международной торговли?
11. Охарактеризуйте сферы применения показателей объёма развития международной торговли.
12. Назовите состав и методику расчёта результирующих показателей развития международной торговли.
13. Какие виды товарных структур экспорта и импорта используются в анализе развития международной торговли?
14. По каким признакам структурируют товарные потоки в международной торговле?
15. Охарактеризуйте виды региональных структур экспорта и импорта.
16. С помощью каких показателей в международной практике оценивается интенсивность развития внешней (международной) торговли?
17. В чём состоят преимущества и недостатки использования экспортной квоты в международных сопоставлениях?
18. Чем вызвана необходимость исследования интенсивности и уровня внутриотраслевого обмена в международной торговле? Каким образом этот показатель рассчитывается?

19. Охарактеризуйте сущность макроэкономических показателей развития международной торговли.
20. Каким образом рассчитывается эффективность внешнеторговой операции на уровне фирмы?
21. Приведите примеры показателей динамики развития международной торговли.
22. Какие показатели используются для глобальных оценок развития международной торговли.
23. С помощью каких показателей проводится анализ развития внешней торговли страны?
24. Какие показатели развития международной торговли используются для отраслевого анализа, анализа развития мирового рынка определённого товара?
25. Назовите показатели, с помощью которых можно оценить уровень и динамику развития внешней торговли предприятия.
26. Назовите специфические проблемы развития международной торговли.
27. По каким классификационным критериям выделяют формы международной торговли?
28. Назовите и охарактеризуйте формы международной торговли по специфике регулирования.
29. Назовите и охарактеризуйте формы международной торговли по специфике взаимодействия субъектов.
30. Какие существуют виды международной кооперации?
31. В чём состоит специфика взаимоотношений экспортёра и импортёра при компенсационной (встречной) торговле?
32. В чём состоит специфика взаимоотношений сторон при арендной торговле?
33. Как можно классифицировать лизинговые операции в международной торговле?
34. Охарактеризуйте современную классификацию стран мира по основным категориям экспорта.
35. Какие особенности присущи мировой торговле сырьевыми товарами?
36. Какими особенностями характеризуется современная международная торговля машинно-технической продукцией?
37. Назовите виды, элементы и принципы технического обслуживания машинно-технической продукцией на мировом рынке.
38. От каких факторов зависит выбор формы технического обслуживания машинно-технической продукции на зарубежном рынке?
39. В чём состоят преимущества и недостатки торговли машинно-технической продукцией в разобранном виде?
40. Какие формы соглашений используются в современной мировой практике торговли комплектным оборудованием?
41. Как можно классифицировать лицензии в международной торговле продукцией интеллектуального труда?
42. В чём состоят особенности лицензионных соглашений сравнительно с другими видами внешнеторговых договоров?
43. Какие факторы влияют на определение цен на предметы лицензионных соглашений и выбор метода расчёта за предоставленную (полученную) лицензию?
44. Назовите и охарактеризуйте формы расчётов за пользование лицензией в международной торговле.
45. Как можно классифицировать инжиниринговые услуги в международной торговле?
46. Назовите принципы и особенности международной инжиниринговой деятельности.
47. Какие методы расчёта вознаграждения за предоставленные инженерно-консультационные услуги используются в современной международной практике?
48. Какими специфическими чертами характеризуется торговля услугами по сравнению с традиционной международной торговлей товарами?
49. Какие существуют методы международной торговли?
50. Назовите преимущества и недостатки прямой торговли?
51. Какие существуют виды непрямой торговли?
52. Дайте определение и характеристику организованного рынка.
53. Классифицируйте организованные товарные рынки.

54. Что понимается под торгово-посредническими операциями?
55. Назовите и дайте характеристику видов торгово-посреднических фирм.
56. В чём состоят особенности торговли с участием торгово-посреднических фирм?
57. Охарактеризуйте виды посреднических операций (операций по перепродаже, комиссионных, агентских, брокерских).
58. Назовите и охарактеризуйте методы расчёта и выплаты вознаграждения посредникам.
59. Классифицируйте посредников по объёмам полномочий. Охарактеризуйте каждую группу.
60. Дайте определение монопольного посредничества.
61. Какие организации входят в систему международных организаций по регулированию международной торговли и содействию её развитию?
62. Охарактеризуйте структуру ГАТТ.
63. Охарактеризуйте функции и основные направления деятельности Всемирной торговой организации.
64. Назовите фундаментальные принципы унифицированных международных правил торговли товарами.
65. Поясните принцип недискриминации, назовите исключения из него.
66. Раскройте сущность принципа взаимности, или эквивалентности.
67. Охарактеризуйте принцип доступа на рынок.
68. Раскройте сущность положения о свободе транзита.
69. Назовите принципы ГАТТ по определению цены товара для таможенных целей.
70. Охарактеризуйте Статью VIII ГАТТ «Сборы и формальности при импорте и экспорте».
71. В чём состоят специальные условия применения правил ГАТТ относительно менее развитых стран?
72. Назовите многосторонние соглашения регулирования международной торговли.
73. Охарактеризуйте секторальные соглашения по международной торговле в рамках ВТО.
74. Поясните необходимость особенного режима регулирования торговли с/х, металлургической и химической продукцией, текстильными изделиями.
75. Что представляет собой система регулирования международной торговли?
76. Какие уровни можно выделить в системе регулирования международной торговли?
77. Какими тенденциями развития характеризуется современная система регулирования международных торгово-экономических отношений?
78. В чём состоит сущность ограничительной деловой практики и какие её формы можно выделить?
79. Назовите методы и инструменты ограничительной деловой практики в международной торговле.
80. Охарактеризуйте сущность и структурные элементы внешней, внешнеэкономической и внешнеторговой политик страны.
81. Какие основные виды внешнеторговых политик существуют в международной практике?
82. По каким признакам можно классифицировать формы протекционизма?
83. В чём заключается сущность автаркии?
84. В чём заключается сущность монополии государства на внешнюю торговлю и другие виды внешнеэкономической деятельности?
85. Охарактеризуйте двустороннюю, многостороннюю и глобальную либерализацию внешнеторговой политики государства.
86. Какие направления и инструменты регулирования международной торговли используют на межнациональном уровне?
87. Какими особенностями характеризуется наднациональный уровень регулирования международной торговли?
88. По каким критериям можно классифицировать современные инструменты регулирования внешней торговли страны?
89. В чём состоит сущность административных методов регулирования внешней торговли?

90. Каким образом инструменты превентивного правового регулирования влияют на внешнюю торговлю страны?
91. Чем определяется содержание торгового режима между странами?
92. Какие компоненты составляют понятие «таможенное регулирование»?
93. Охарактеризуйте стандартные элементы таможенного тарифа стран?
94. Каким образом построена Гармонизированная система описания и кодировки товаров и какие преимущества она имеет?
95. Каким образом построена Стандартная международная торговая классификация и где она используется?
96. По каким критериям и на какие виды можно поделить ставки пошлин?
97. Какие компоненты составляют понятие «таможенные платежи»?
98. Что собой представляет таможенная процедура?
99. Какое правило существует по применению внутреннего (национального) налогообложения импортных товаров?
100. Каким образом классифицируют количественные ограничения в международной торговле?
101. Охарактеризуйте понятие «технические барьеры».
102. Какие инструменты регулирования внешней торговлю образуют понятие «административные формальности».
103. В чём состоит особенность применения инструментов силового торгово-политического влияния в международной торговле?
104. По каким критериям и на какие виды можно поделить торговое эмбарго?
105. Охарактеризуйте сущность антидемпинговых процедур и мер.
106. В чём состоит сущность экономических методов регулирования внешней торговли?
107. С помощью каких инструментов реализуются внутренние финансовые и денежно-кредитные меры регулирования внешней торговли?
108. С помощью каких инструментов валютно-кредитное регулирование влияет на внешнюю торговлю страны?

12. РАСПРЕДЕЛЕНИЕ БАЛЛОВ, КОТОРЫЕ ПОЛУЧАЮТ ОБУЧАЮЩИЕСЯ

Максимальное количество баллов за текущий контроль и самостоятельную работу										**Максимальная сумма баллов**		
Смысловой модуль №1			Смысловой модуль №2					Смысловой модуль №3		**Текущий контроль**	**Экзамен**	**Все виды учебной деятельности**
Т1	Т2	Т3	Т4	Т5	Т6	Т7	Т8	Т9	Т10			
3	3	7	3	3	3	3	7	1	7	40	60	100

Примечание. Т1, Т2, ... Т10 – номера тем соответствующих смысловых модулей

Государственная шкала оценивания академической успеваемости

Сумма баллов за все виды учебной деятельности	По государственной шкале
90-100	5 «отлично»
75-89	4 «хорошо»
60-74	3 «удовлетворительно»
менее 60	2 «неудовлетворительно»

13. РЕКОМЕНДУЕМАЯ ЛИТЕРАТУРА

Основная литература:

1. Корчагина, Е. В. Управление международным проектом в торговле : учебное пособие / Е. В. Корчагина, Т. В. Кириллова, Л. Г. Десфонтейнес [и др.]. — Санкт-Петербург : Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого, 2024. — 148 с. — ISBN 978-5-7422-8796-4. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. —

URL: https://www.iprbookshop.ru/152104.html (дата обращения: 15.02.2026). — Текст : электронный.

2. Линник, Ю. Н. Основы международной торговли нефтегазовыми ресурсами : учебник / Ю. Н. Линник, В. Ю. Линник, О. В. Байкова. — Москва, Вологда : Инфра-Инженерия, 2025. — 220 с. — ISBN 978-5-9729-2655-8. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/154628.html (дата обращения: 15.02.2026). — Текст : электронный.

3. Крылов, В. Е. Контракты и внешнеторговая документация : учебное пособие / В. Е. Крылов ; под редакцией Т. С. Кулаковой. — 3-е изд. — Санкт-Петербург : Интермедия, 2024. — 152 с. — ISBN 978-5-4383-0106-6. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/145310.html (дата обращения: 15.02.2026). — Текст : электронный.

Дополнительная литература:

1. Шелег, Н. С. Международная торговля : учебник / Н. С. Шелег, Ю. И. Енин. — Минск : Вышэйшая школа, 2023. — 552 с. — ISBN 978-985-06-3473-3. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/130002.html (дата обращения: 15.02.2026). — Текст : электронный.

2. Татаева, И. Ю. Трансграничная электронная торговля: международные инструменты регулирования : монография / И. Ю. Татаева. — Москва : Российская таможенная академия, 2023. — 180 с. — ISBN 978-5-9590-1311-0. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/146498.html (дата обращения: 15.02.2026). — Текст : электронный.

3. Татаева, И. Ю. Международная цепь поставок : учебное пособие / И. Ю. Татаева. — Москва : Российская таможенная академия, 2023. — 172 с. — ISBN 978-5-9590-1289-2. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/146503.html (дата обращения: 15.02.2026). — Текст : электронный.

4. Краснов, Д. Г. Экспортная деятельность компаний агропромышленного комплекса : учебное пособие / Д. Г. Краснов, Г. В. Семенов. — Москва : Аспект Пресс, 2024. — 431 с. — ISBN 978-5-7567-1309-1. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/146186.html (дата обращения: 15.02.2026). — Текст : электронный.

5. Воробьева, Н. В. Международная торговля : учебное пособие / Н. В. Воробьева, Н. Н. Тельнова, С. С. Вайцеховская [и др.]. — Ставрополь : Ставропольский государственный аграрный университет, 2023. — 80 с. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/138965.html (дата обращения: 15.02.2026). — Текст : электронный.

6. Бяшарова, А. Р. Трансформация международной торговли в XXI веке: ресурсоизбыточные страны Западной Азии : монография / А. Р. Бяшарова. — Санкт-Петербург : Интермедия, 2024. — 196 с. — ISBN 978-5-4383-0284-1. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/134710.html (дата обращения: 15.02.2026). — Текст : электронный.

7. Ахматшина, Э. К. Арабский для бизнеса. Торговля. Интервью. Переговоры / Э. К. Ахматшина, Н. М. Барабанова. — Санкт-Петербург : КАРО, 2025. — 216 с. — ISBN 978-5-9925-2039-2. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/151263.html (дата обращения: 15.02.2026). — Текст : электронный.

8. Баско, Н. В. 600 актуальных терминов экономики и бизнеса (базовых и новейших) : учебный терминологический словарь / Н. В. Баско. — Москва : Прометей, 2024. — 342 с. — ISBN 978-5-00172-565-7. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/153418.html (дата обращения: 15.02.2026). — Текст : электронный.

Учебно-методические издания:

1. Кузьменко, С. С. Международная торговля: методические рекомендации и указания к изучению дисциплины для обучающихся укрупненной группы 38.00.00 Экономика и управление, направления подготовки 38.03.06 Торговое дело очной, очно-заочной и заочной форм обучения / С.С. Кузьменко; Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского. Кафедра международной экономики. – Донецк: ДОННУЭТ, 2025. – 81 с.– Текст: электронный.

2. Кузьменко, С. С. Международная торговля [Электронный ресурс] : конспект лекций для обучающихся оч. и заоч. форм обучения, направления подготовки 38.03.01 Экономика (Профиль: Междунар. экономика), направления подготовки 38.03.01 Экономика (Профиль: Внешнеэкономическая деятельность), направления подготовки 38.03.06 Торговое дело / С. С. Кузьменко ; М-во науки и высшего образования Российской Федерации, ФГБОУ ВО «Донец. нац. ун-т экономики и торговли им. Михаила Туган-Барановского», Каф. междунар. экономики. ─ Донецк : ДонНУЭТ, 2024. ─ Лок. компьютер. сеть НБ ДонНУЭТ.

14. ИНФОРМАЦИОННЫЕ РЕСУРСЫ

1. Автоматизированная библиотечная информационная система Unilib UC : версия 2.110 // Научная библиотека Донецкого национального университета экономики и торговли им. Михаила Туган-Барановского. – [Донецк, 2021–]. – Текст : электронный.

2. Информио : электрон. справочник / ООО «РИНФИЦ». – Москва : Издат. дом «Информио», [2018?–]. – URL: https://www.informio.ru (дата обращения: 01.01.2023). – Текст : электронный.

3. IPR SMART : весь контент ЭБС Ipr books : цифровой образоват. ресурс / ООО «Ай Пи Эр Медиа». – [Саратов : Ай Пи Эр Медиа, 2022]. – URL: http://www.iprbookshop.ru (дата обращения: 01.01.2023). – Режим доступа: для авториз. пользователей. – Текст. Аудио. Изображения : электронные.

4. Лань : электрон.-библ. система. – Санкт-Петербург : Лань, cop. 2011–2021. – URL: https://e.lanbook.com/ (дата обращения: 01.01.2023). – Текст : электронный. – Режим доступа: для авторизир. пользователей.

5. СЭБ : Консорциум сетевых электрон. б-к / Электрон.-библ. система «Лань» при поддержке Агентства стратег. инициатив. – Санкт-Петербург : Лань, cop. 2011–2021. – URL: https://seb.e.lanbook.com/ (дата обращения: 01.01.2023). – Режим доступа : для пользователей организаций – участников, подписчиков ЭБС «Лань».

6. Polpred : электрон. библ. система : деловые статьи и интернет-сервисы / ООО «Полпред Справочники». – Москва : Полпред Справочники, cop. 1997–2022. – URL: https://polpred.com (дата обращения: 01.01.2023). – Текст : электронный.

7. Book on lime : дистанц. образование / изд-во КДУ МГУ им. М.В. Ломоносова. – Москва : КДУ, cop. 2017. – URL: https://bookonlime.ru (дата обращения: 01.01.2023) – Текст . Изображение. Устная речь : электронные.

8. Научная электронная библиотека elibrary.ru : информ.-аналит. портал / ООО Научная электронная библиотека. – Москва : ООО Науч. электрон. б-ка, cop. 2000–2022. – URL: https://elibrary.ru (дата обращения: 01.01.2023). – Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. – Текст : электронный.

9. cyberleninka : науч. электрон. б-ка «КиберЛенинка» / [Е. Кисляк, Д. Семячкин, М. Сергеев ; ООО «Итеос»]. – Москва : КиберЛенинка, 2012– . – URL: http://cyberleninka.ru (дата обращения: 01.01.2023). – Текст : электронный.

10. Национальная электронная библиотека : НЭБ : федер. гос. информ. система / М-во культуры Рос. Федерации [и др.]. – Москва : Рос. гос. б-ка : ООО ЭЛАР, [2008–]. – URL: https://rusneb.ru/ (дата обращения: 01.01.2023) – Текст. Изображение : электронные.

11. Научно-информационный библиотечный центр имени академика Л.И. Абалкина / Рос. экон. ун-т им. В.Г. Плеханова. – Москва: KnowledgeTree Inc., 2008– . – URL:

http://liber.rea.ru/login.php (дата обращения: 01.01.2023). – Режим доступа: для авторизир. пользователей. – Текст : электронный.

12. Библиотечно-информационный комплекс / Финансовый ун-т при Правительстве Рос. Федерации. – Москва: Финансовый университет, 2019– . – URL: http://library.fa.ru/ (дата обращения: 01.01.2023) – Режим доступа: для авторизир. пользователей. – Текст : электронный.

13. Университетская библиотека онлайн : электрон. библ. система. – ООО «Директ-Медиа», 2006– . – URL: https://biblioclub.ru/ (дата обращения: 01.01.2023) – Режим доступа: для авторизир. пользователей. – Текст : электронный.

14. Электронный каталог Научной библиотеки Донецкого национального университета экономики и торговли им. Михаила Туган-Барановского. – Донецк : НБ ДОННУЭТ, 1999–. – URL: http://catalog.donnuet.education (дата обращения: 01.01.2023). – Текст : электронный.

15. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Минимально необходимый для реализации ОПОП бакалавриата перечень материально-технического обеспечения включает аудиторный фонд в соответствии с утвержденным расписанием с использованием мультимедийного демонстрационного комплекса кафедры международной экономики (проектор, ноутбук).

16. КАДРОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Ф.И.О. педагогического (научно-педагогического) работника, участвующего в реализации образовательной программы	Условия привлечения (по основному месту работы, на условиях внутреннего/ внешнего совместительства; на условиях договора гражданско-правового характера (далее – договор ГПХ)	Должность, ученая степень, ученое звание	Уровень образования, наименование специальности, направления подготовки, наименование присвоенной квалификации	Сведения о дополнительном профессиональном образовании[1]
Кузьменко Светлана Сергеевна	По основному месту работы	Должность – доцент кафедры международной экономики, ученая степень –отсутствует, ученое звание – отсутствует	Высшее, специальность: экономика, международная экономика, магистр по международной экономике	1. Удостоверение о повышении квалификации, Регистрационный номер 1-17231 от 19.05.2023 г. «Организационно-методические аспекты разработки и реализации программ высшего образования по направлениям подготовки Экономика и управление», 36 часов, Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Донской государственный технический университет»,

Ф.И.О. педагогического (научно-педагогического) работника, участвующего в реализации образовательной программы	Условия привлечения (по основному месту работы, на условиях внутреннего/ внешнего совместительства; на условиях договора гражданско-правового характера (далее – договор ГПХ)	Должность, ученая степень, ученое звание	Уровень образования, наименование специальности, направления подготовки, наименование присвоенной квалификации	Сведения о дополнительном профессиональном образовании[1]
				г. Ростов-на-Дону, Российская Федерация. 2. Удостоверение о повышении квалификации, Регистрационный номер 45-2/24-215 от 04.06.2024 г. «Глобальная трансформация: цифровизация процессов коммерческой деятельности», 20 часов, Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования «Сибирский федеральный университет», г. Красноярск, Российская Федерация. 3. Удостоверение о повышении квалификации, Регистрационный номер 1-24877 от 19.09.2024 г. «Обеспечение научно-технологических прорывов и достижения технологического суверенитета Российской Федерации», 24 часа, Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Донской государственный

Ф.И.О. педагогического (научно-педагогического) работника, участвующего в реализации образовательной программы	Условия привлечения (по основному месту работы, на условиях внутреннего/ внешнего совместительства; на условиях договора гражданско-правового характера (далее – договор ГПХ)	Должность, ученая степень, ученое звание	Уровень образования, наименование специальности, направления подготовки, наименование присвоенной квалификации	Сведения о дополнительном профессиональном образовании[1]
				технический университет», г. Ростов-на-Дону, Российская Федерация. 4. Удостоверение о повышении квалификации, Регистрационный номер 82/24 от 18.11.2024 г. «Современные информационные технологии в образовательной среде», 36 часов, Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского», г. Донецк, ДНР, Российская Федерация. 5. Удостоверение о повышении квалификации, Регистрационный номер 216-2025 от 04.03.2025 г. «Стартап как диплом: вопросы руководства и подготовки», 36 часов, Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Тверской государственный университет», г. Тверь,

Ф.И.О. педагогического (научно-педагогического) работника, участвующего в реализации образовательной программы	Условия привлечения (по основному месту работы, на условиях внутреннего/ внешнего совместительства; на условиях договора гражданско-правового характера (далее – договор ГПХ)	Должность, ученая степень, ученое звание	Уровень образования, наименование специальности, направления подготовки, наименование присвоенной квалификации	Сведения о дополнительном профессиональном образовании[1]
				Российская Федерация. 6. Диплом о профессиональной переподготовке 110400003460, Регистрационный номер 1964 от 28.03.2025 г. «Экономико-правовое обеспечение деятельности предприятия ТЭК», 506 часов, филиал Ухтинского государственного технического университета в г. Усинске, г. Усинск, Российская Федерация.

Примечание. За последние 3 года.

АННОТАЦИЯ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ
ДИСЦИПЛИНЫ Б1.В.09 МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ
(шифр и наименование дисциплины)

Направление подготовки 38.03.06 Торговое дело
(код и наименование)

Профиль: -
(наименование)

Трудоемкость дисциплины: 4 з.е.

Планируемые результаты обучения по дисциплине:

знать: методологию анализа конъюнктуры мировых рынков товаров и услуг; тенденции глобализации международной торговли; систему показателей оценки состояния международной торговли; принципы организации внешней торговли прямым методом; формы международной торговли; принципы и инструменты регулирования международной торговли;

уметь: оценивать риски в международной торговле; использовать показатели международной торговли при формировании внешнеторговой стратегии; заключать биржевые соглашения; организовывать и проводить аукционы, тендеры, выставки, ярмарки; осуществлять планирование инфраструктурного обеспечения внешнеторговой деятельности; применять инструменты регулирования внешнеторговых отношений; планировать функционирование международных производств и инфраструктуры международного обмена;

владеть: навыками оценки состояния и тенденций развития внешнеторговой деятельности субъектов хозяйствования на микро-, мезо-, макро- и глобальном уровнях.

Компетенции выпускников и индикаторы их достижения:

Код и наименование компетенции	*Код и наименование индикатора достижения компетенции*
УК-4. Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и иностранном(ых) языке(ах)	ИДК-1$_{УК-4}$ Выбирает стиль делового общения на государственном языке и иностранном языке в зависимости от цели и условий партнерства; адаптирует речь, стиль общения и язык жестов к ситуациям взаимодействия. ИДК-2$_{УК-4}$ Выполняет перевод профессиональных деловых текстов с иностранного языка на государственный язык и с государственного языка на иностранный ИДК-3$_{УК-4}$ Ведет деловую переписку на государственном языке и иностранном языке с учетом особенностей стилистики официальных и неофициальных писем и социокультурных различий в формате корреспонденции.
УК-9. Способен использовать базовые дефектологические знания в социальной и профессиональной сферах	ИДК-1$_{УК-9}$ Позволяет на основе совокупности ценностей, потребностей, мотивов, адекватных целям и задачам инклюзивного обучения, мотивировать себя на выполнение определенных профессиональных действий. ИДК-2$_{УК-9}$ Способен использовать теоретические знания в социальной деятельности. ИДК-3$_{УК-9}$ Владеет навыками осуществления профессиональной деятельности на основе базовых дефектологических знаний с различным контингентом (в т.ч. с лицами с ОВЗ).
УК-10. Способен принимать обоснованные экономические решения в различных областях	ИДК-1$_{УК-10}$ Понимает базовые принципы функционирования экономики, цели и механизмы основных видов социально-экономической политики и ее влияние на индивида. ИДК-2$_{УК-10}$ Применяет методы планирования для достижения

Код и наименование компетенции	*Код и наименование индикатора достижения компетенции*
жизнедеятельности	текущих и долгосрочных экономических и финансовых целей, использует финансовые инструменты и методы экономических расчётов для обоснования и принятия хозяйственных решений в различных областях жизнедеятельности, управляет финансовыми ресурсами и контролирует собственные экономические риски. ИДК-3$_{УК-10}$ Обосновывает экономические решения по сферам жизнедеятельности

Смысловые модули и темы дисциплины:
Смысловой модуль 1. Теоретические основы международной торговли.
Тема 1. Международная торговля, ее современное состояние, особенности и специфика.
Тема 2. Эволюция концепций международной торговли.
Тема 3. Система показателей оценки торгово-экономических отношений.
Смысловой модуль 2. Специфика осуществления международных торговых операций.
Тема 4. Организационные формы торговли на международном рынке.
Тема 5. Методы осуществления международных торговых договоров.
Тема 6. Международные товарные биржи.
Тема 7. Международные аукционы и тендеры.
Тема 8. Международная выставочно-ярмарочная деятельность.
Смысловой модуль 3. Особенности регулирования международной торговли в современных условиях хозяйствования.
Тема 9. Методы и инструменты регулирования международной торговли.
Тема 10. Международная торговля и опыт ее регулирования в рамках ВТО.

Форма промежуточной аттестации: экзамен
(зачет, экзамен)

Разработчик:
Кузьменко С.С.
(ФИО, ученая степень, ученое звание)
(подпись)

Заведующий кафедрой международной экономики
Дещенко А.Ю., д.э.н., доцент
(ФИО, ученая степень, ученое звание)
КАФЕДРА МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИКИ
(подпись)