

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Крылова Людмила Вячеславовна

Должность: Проректор по учебно-методической работе

Дата подписания: 08.12.2025 15:37:24

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Уникальный программный ключ:

b066544bae1e449cd8bfce392f7224a676a271b2

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«ДОНЕЦКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ЭКОНОМИКИ И ТОРГОВЛИ
ИМЕНИ МИХАИЛА ТУГАН-БАРАНОВСКОГО»

КАФЕДРА ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА И ЭКСПЕРТИЗЫ ТОВАРОВ



«14» 02 2025 г.

ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

по дисциплине

Б1.О.22 МЕЖДУНАРОДНЫЕ КОНВЕНЦИИ И СОГЛАШЕНИЯ ПО ТОРГОВЛЕ

Специальность: 38.05.02 Таможенное дело

Специализация: Таможенное дело

Разработчик:

к.и. гос. упр., доцент

М. Н. Шафоростова

Оценочные материалы рассмотрены и утверждены на заседании кафедры
от «14» февраля 2025 г., протокол № 8

Донецк 2025

ПАСПОРТ
оценочных материалов по дисциплине
«Международные конвенции и соглашения по торговле»

Перечень компетенций (элементов компетенций), формируемых в результате освоения учебной дисциплины:

№ п/п	Код и наименование контролируемой компетенции	Контролируемые разделы (темы) учебной дисциплины (модуля)	Этапы формирования (семестр изучения)	
			очная форма обучения	заочная форма обучения
1	ОПК-4. Способен применять положения международных, национальных правовых актов и нормативных документов при решении задач в профессиональной деятельности	<p>Тема 1. Международные экономические отношения и внешнеторговая политика.</p> <p>Тема 2. Регламентирование внешнеторговых отношений.</p> <p>Тема 3. Документы, регламентирующие внешнеэкономические расчеты.</p> <p>Тема 4. Конвенции и соглашения, регламентирующие международное инвестиционное сотрудничество.</p> <p>Тема 5. Международное правовое регулирование вопросов права на интеллектуальную собственность.</p> <p>Тема 6. Международное экологическое нормирование и лицензирование в отношении товаров и услуг.</p> <p>Тема 7. Регулирование международных перевозок грузов через таможенную границу.</p> <p>Тема 8. Конвенции и соглашения в области международных коммерческих споров.</p>	4	7

**Показатели и критерии оценивания компетенций,
описание шкал оценивания**

Показатели оценивания компетенций

№ п/п	Код контролируемой компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции	Контролируемые темы учебной дисциплины (модуля)	Наименование оценочного средства
1	ОПК-4	ИД-1 _{ОПК-4} . Знает положения международных, национальных правовых актов и нормативных документов.	Тема 1. Международные экономические отношения и внешнеторговая политика. Тема 2. Регламентирование внешнеторговых отношений. Тема 3. Документы, регламентирующие внешнеэкономические расчеты. Тема 4. Конвенции и соглашения, регламентирующие международное инвестиционное сотрудничество. Тема 5. Международное правовое регулирование вопросов права на интеллектуальную собственность. Тема 6. Международное экологическое нормирование и лицензирование в отношении товаров и услуг. Тема 7. Регулирование международных перевозок грузов через таможенную границу. Тема 8. Конвенции и соглашения в области международных коммерческих споров.	опрос, доклад, тесты, задачи, контрольная работа

Критерии и шкала оценивания по оценочному материалу «Опрос»

Шкала оценивания	Критерии оценивания
2	Ответ дан на высоком уровне (обучающийся в полной мере ответил на поставленный вопрос, привел аргументы в пользу своих суждений, владеет профильным понятийным (категориальным) аппаратом и т.п.).
1	Ответ дан на среднем уровне (обучающийся в целом ответил на поставленный вопрос, привел аргументы в пользу своих суждений, допустив некоторые неточности и т.п.).
0	Ответ дан на низком уровне (обучающийся допустил существенные неточности, с ошибками, и т.п.); на неудовлетворительном уровне или не дан вовсе (обучающийся не готов, затрудняется ответить ит.п.).

Критерии и шкала оценивания по оценочному материалу «Доклад»

Шкала оценивания (интервал баллов)	Критерии оценки
5	Доклад представлен на высоком уровне (обучающийся полно осветил рассматриваемую проблематику, привел аргументы в пользу своих суждений, владеет профильным понятийным (категориальным) аппаратом и т.п.).
3-4	Доклад представлен на среднем уровне (обучающийся в целом осветил рассматриваемую проблематику, привел аргументы в пользу своих суждений, допустив некоторые неточности и т.п.).
1-2	Доклад представлен на низком уровне (обучающийся допустил существенные неточности, изложил материал с ошибками, не владеет в достаточной степени профильным категориальным аппаратом и т.п.).
0	Доклад представлен на неудовлетворительном уровне или не представлен (обучающийся не готов, не выполнил задание и т.п.).

Критерии и шкала оценивания по оценочному материалу «Тесты»

Шкала оценки (интервал баллов)	Критерии оценивания
5	ответы на тестовые задания показали высокий уровень знаний (правильные ответы даны на 90-100 % вопросов/задач)
3-4	ответы на тестовые задания показали средний уровень знаний (правильные ответы даны на 75-89 % вопросов/задач)
1-2	ответы на тестовые задания показали низкий уровень знаний (правильные ответы даны на 60-74 % вопросов/задач)
0	ответы на тестовые задания показали неудовлетворительный уровень знаний (правильные ответы даны менее чем 60 %)

Критерии и шкала оценивания по оценочному материалу «Задачи»

Шкала оценки	Критерий оценивания
2	Решение задачи представлено на высоком уровне (обучающийся верно и в полной мере ответил на поставленные вопросы, аргументировано пояснил свое решение, привел профильные термины и дал им определения, и т.п.).
1	Решение задачи представлено на среднем уровне (обучающийся в целом верно ответил на поставленные вопросы, допустив некоторые неточности, и

	т.п.).
0	Решение задачи представлено на низком уровне (обучающийся допустил существенные неточности, ошибки, которые повлияли на результат и т.п.); на неудовлетворительном уровне (обучающийся неверно решил задачу); или не решил вовсе.

Критерии и шкала оценивания по оценочному материалу «Контрольная работа»

Шкала оценивания (интервал баллов)	Критерий оценивания
8-10	Контрольная работа выполнена на высоком уровне (правильные ответы даны на 90-100 % вопросов/задач).
5-7	Контрольная работа выполнена на среднем уровне (правильные ответы даны на 75-89 % вопросов/задач).
1-4	Контрольная работа выполнена на низком уровне (правильные ответы даны на 60-74 % вопросов/задач).
0	Контрольная работа выполнена на неудовлетворительном уровне (правильные ответы даны менее чем 60 %).

Перечень оценочных материалов

№ п/п	Наименование оценочного материала	Краткая характеристика оценочного материала	Представление оценочного материала в фонде
1	Опрос	Средство контроля, организованное как специальная беседа преподавателя с обучающимся на темы, связанные с изучаемой учебной дисциплиной, и рассчитанное на выяснение объема знаний обучающегося по учебной дисциплине или определенному разделу, теме, проблеме и т.п.	Вопросы по темам/разделам учебной дисциплины
2	Доклад	Продукт самостоятельной работы студента, представляющий собой публичное выступление по представлению полученных результатов решения определенной учебно-практической, учебно-исследовательской или научной темы.	Темы докладов
3	Тесты	Система стандартизованных заданий, позволяющая автоматизировать процедуру измерения уровня знаний и умений обучающегося.	Фонд тестовых заданий
4	Задачи	Средство проверки, позволяющее оценивать и диагностировать знание фактического материала (базовые понятия, алгоритмы, факты) и умение синтезировать, анализировать, обобщать фактический и теоретический материале формулированием конкретных выводов, установлением причинно-следственных связей.	Комплект задач

№ п/п	Наименование оценочного материала	Краткая характеристика оценочного материала	Представление оценочного материала в фонде
5	Контрольная работа	Средство проверки умений применять полученные знания для решения задач определенного типа по теме, разделу или учебной дисциплине.	Комплект контрольных заданий по вариантам

Перечень вопросов для опроса/подготовки обучающихся к зачету:

1. Международные экономические отношения и внешнеэкономическая деятельность: понятия, сущность, виды, факторы развития.
2. Внешнеэкономическая политика государства как аспект международных торговых отношений.
3. Внешнеторговая политика государства: цели, задачи, принципы.
4. Методы управления внешнеэкономической деятельностью.
5. Государственное управление внешнеторговой деятельностью.
6. Международные товарные соглашения.
7. Генеральное соглашение по торговле и услугам: цели, принципы, этапы развития.
8. Венская конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров.
9. Основные международные экономические организации, их роль и значение в системе международных экономических отношениях.
10. Условия, формы и методы расчетов в международных сделках.
11. Правоотношения по аккредитиву.
12. Правовое регулирование расчетов по инкассо.
13. Чек в международных расчетах.
14. Бексель в международных расчетах.
15. Понятие иностранных инвестиций.
16. Формы правового регулирования иностранных инвестиций.
17. Сеульская конвенция.
18. Вашингтонская конвенция.
19. Многостороннее международное регулирование иностранных инвестиций.
20. Понятие интеллектуальной собственности и защита прав на интеллектуальную собственность.
21. Международно-правовая защита авторских прав.
22. Бернская конвенция.
23. Всемирная Женевская конвенция.
24. Римская конвенция.
25. Парижская конвенция по охране промышленной собственности.
26. Евразийская патентная конвенция.
27. Международная техническая помощь, ее цели и организационные формы.
28. Развитие деятельности Программы развития ООН (ПРООН).
29. Программы ООН по окружающей среде (ЮНЕП), Всемирной метеорологической организации (ВМО), Международного союза охраны природы и природных ресурсов (МСОП).
30. Международное экологическое нормирование в отношении товаров и услуг.
31. Международные экологические стандарты.
32. Экологические сертификаты качества товаров и санитарные сертификаты.
33. Международные железнодорожные перевозки и их регулирование. Бернская конвенция.
34. Международные конвенции и соглашения, регулирующие международные перевозки

- воднымтранспортом. Брюссельская и Гамбургская конвенции.
35. Международные конвенции и соглашения, регулирующие международные перевозки воздушнымтранспортом. Чикагская конвенция.
36. Международные конвенции и соглашения, регулирующие международные перевозки автомобильным транспортом. Венская и Женевская конвенции.
37. Международные смешанные перевозки грузов.
38. Международно-правовые основы международного коммерческого арбитража.
39. Регламент арбитражного суда Международной торговой палаты.
40. Правила Арбитражного института Стокгольмской торговой палаты.
41. Нью-Йоркская конвенция о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений.

Перечень докладов:

1. Внешнеэкономическая политика государства как аспект международных торговых отношений.
2. Сущность ВЭД как экономической категории.
3. Глобализация мировой экономики: современные тенденции.
4. Виды внешнеторговой политики.
5. Международная производственная кооперация в составе ВЭД.
6. Основные средства осуществления внешнеэкономической политики.
7. Виды международных товарных соглашений.
8. Межправительственные организации по регулированию мировых товарных рынков.
9. Хартия экономических прав и обязанностей государств.
10. ВТО – преимущества и недостатки на современном этапе развития мировой экономики.
11. Основные экономические блокистран на основе беспошлинной торговли.
12. Основные виды платежей в международных сделках.
13. Виды аккредитивов.
14. Договор о продаже товара между покупателем и продавцом: основные положения и условия, которые обязательны для отражения в договоре.
15. Преимущества и недостатки использования инкассо для оплаты внешнеторговых расчетов.
16. Исторические этапы развития использования чека как средства платежа.
17. Особенности использования векселя.
18. Экономическое и юридическое содержание инвестиций.
19. Виды инвестиций.
20. Соглашение «О взаимном поощрении и защите иностранных инвестиций».
21. Арбитражный трибунал Международного центра по урегулированию инвестиционных споров.
22. Интернационализация правового регулирования инвестиционных отношений.
23. Особенности защиты прав интеллектуальной собственности в современном развитии мировой экономики.
24. Формы защиты авторских прав.
25. Основные принципы, отраженные во Всемирной конвенции об авторском праве.
26. Римская конвенция об охране прав исполнителей, изготовителей фонограмм и вещательных организаций.
27. Единый Евразийский патент.
28. Виды технической помощи в рамках Программы развития ООН.
29. Проекты и программы международной техническойпомощи.
30. Программа развития Организации Объединенных Наций (ПРООН).
31. Договор о нераспространении ядерного оружия.
32. Основные положения первой Конференции ООН по проблемам окружающей человека среды (1972 г.) в отношении торговых операций.

33. Принципы международного сотрудничества в сфере охраны окружающей среды.
34. Роль и участие Российской Федерации в международных воздушных перевозках.
35. Цель, принципы и методы деятельности в области международной аeronавигации и развития воздушного транспорта.
36. Мировые рынки автомобильных перевозок.
37. Общий объем международных перевозок.
38. Наиболее крупные мировые автоперевозчики.
39. Перевозки, выполняемые зарубежными и российскими перевозчиками.
40. Конкурентоспособность автомобильного транспорта при организации международных перевозок.
41. Международный арбитраж: понятие, формы, целесообразность применения во внешнеторговой практике.
42. Европейская конвенция о внешнеторговом арбитраже: основные положения и особенности.
43. Арбитражные регламенты: понятие, цели, виды.
44. Регламент ЮНСИТРАЛ.

Тестовые задания:

1. Какие из перечисленных органов не входят в систему ООН:
 - a. Всемирный почтовый союз
 - b. Всемирная торговая организация
 - c. Совет безопасности
 - d. Экономический суд
2. Стадии заключения международных договоров:
 - a. договорная инициатива, направление оферты, получение акцепта, составление и принятие текста договора, установление аутентичности текстов договора
 - b. договорная инициатива, составление и принятие текста договора, установление аутентичности текстов договора, выражение согласия на обязательность договора
 - c. выражение согласия на обязательность договора, назначение депозитария, регистрация и опубликование договоров, оговорки
 - d. выражение согласия на обязательность договора, оговорка, составление и принятие текста договора, регистрация и опубликование договора
3. Документ, предусматривавший создание Международной торговой организации (МТО), как специализированного учреждения ООН:
 - a. Лиссабонский пакт
 - b. Соглашения Уругвайского раунда
 - c. Варшавский договор
 - d. Гаванская хартия
4. Многостороннее регулирование мировых товарных рынков:
 - a. решение проблемы пропорционального развития производства и потребления сырьевых ресурсов
 - b. нормализация международной торговли сырьевыми товарами
 - c. проведение согласованных действий правительствами стран производителей, экспортёров и импортёров сырьевых товаров, направленных на стабилизацию мировых товарных рынков путём создания международных и соответствующих организационных форм
 - d. координация политики продуцентов, экспортёров и потребителей при выступлении на мировом рынке

5. Виды норм международного права:

- a. нормы дипломатического этикета, обыкновения, резолюции международных конференций и организаций
- b. juscogens, универсальные, партикулярные, диспозитивные, императивные, договорные, обычно-правовые нормы
- c. процессуальные, осложненные иностранным элементом резолюции
- d. административные, уголовные, гражданско-правовые, процессуальные, но осложненные иностранным элементом нормы дипломатического права

6. Какие источники не отражают положения международных договоров купли-продажи?

- a. Инкотермс 2010 г.
- b. Гамбургская конвенция ООН о морской перевозке грузов 1978 г.
- c. Европейская конвенция о внешнеторговом арбитраже 1961 г.
- d. Венская конвенция о договора международной купли-продажи 1980 г.

7. Частью системы Организации Объединенных Наций (ООН) не является:

- a. Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР)
- b. Всемирная торговая организация (ВТО)
- c. Международный валютный фонд (МВФ)
- d. Всемирный банк

8. Основные принципы международного права:

- a. принцип сотрудничества государств, принцип режима наибольшего благоприятствования международной торговли, принцип взаимной выгоды, преференциальный режим
- b. принцип суверенного равенства государств, принцип невмешательства во внутренние дела, принцип равенства и самоопределения народов, принцип неприменения силы или угрозы силой, принцип мирного урегулирования споров, принцип нерушимости границ, принцип территориальной целостности государств, принцип уважения прав человека и основных свобод, принцип сотрудничества государств, принцип добросовестного выполнения международных обязательств
- c. принцип исключительного и полного суверенитета государств над их воздушным пространством, принцип свободы полетов в открытом воздушном пространстве, принцип обеспечения безопасности международной гражданской авиации, принцип недискриминации, принцип наиболее благоприятствуемой нации (режим наибольшего благоприятствования), национальный режим, принцип взаимной выгоды, преференциальный режим
- d. принцип суверенного равенства государств, принцип невмешательства во внутренние дела, принцип равенства и самоопределения народов, принцип территориальной целостности государств, принцип уважения прав человека и основных свобод, принцип сотрудничества государств

9. Всемирная торговая организация образовалась в результате:

- a. Соглашений на Уругвайском раунде МТП
- b. решения «Большой семерки»
- c. Соглашений на Токийском раунде МТП
- d. Соглашений на Киотском раунде МТП

10. Сеульская конвенция 1985 г. учредила:

- a. Международные таможенные правила
- b. Международный валютный фонд
- c. всемирную торговую организацию

d. межгосударственную организацию, которая должна осуществлять страхование инвестиционных рисков

11. Понятие оговорки к международным договорам – это:

a. ошибка в тексте международного договора в результате неautéтичности перевода на язык государства-участника

b. одностороннее заявление, сделанное государством или международной организацией в любой формулировке и под любым наименованием при подписании, ратификации, акте официального подтверждения, принятия, утверждении или присоединении, посредством которого названные субъекты желают исключить или изменить юридическое действие определенных положений договора в их применении к данному государству или данной организации

c. явно выраженное несогласие государствами или международными организациями с некоторыми положениями договора, определяющими их правовой статус

d. любая формулировка под любым наименованием при подписании, ратификации, принятии, утверждении или присоединении, посредством которого субъекты международного права желают исключить или изменить юридическое действие определенных положений

12. Как расшифровывается ТРИМС:

a. Торговый Реестр инвестиционного международного сотрудничества

b. Соглашение о торговых аспектах инвестиционных мер

c. Соглашение о торговых аспектах прав интеллектуальной собственности

d. Соглашение по торговле услугами

13. Соглашение о торговле сельхозпродукцией в рамках ВТО содержит ограничения по:

a. субсидиям

b. товарной номенклатуре

c. пошлинам

d. ценам

14. Международный центр по урегулированию инвестиционных споров, учреждённый Вашингтонской конвенцией 1965 г. функционирует как:

a. одно из структурных подразделений МВФ

b. одно из структурных подразделений ВТамО

c. одно из структурных подразделений МБРР

d. одно из структурных подразделений ВТО

15. Всемирная торговая организация (ВТО) и Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) входят в состав:

a. Международного торгового центра

b. Международного валютного фонда

c. Всемирного продовольственного совета

d. Международной ассоциации развития

16. Виды признания в международном праве:

a. признание государства, признание правительства, признание авторитета государственного деятеля, признание международного деятеля, признание научной доктрины, признание действия международно-правовой нормы

b. признание наименования при подписании, ратификации, принятии, утверждении договоров международного права

- c. признание государства, признание правительства, признание восставшей стороны, признание органов национального освобождения
- d. признание претензий государства, признание правоты за одной из сторон международного спора, дипломатическое и консульское признание

17. Надзор за исполнением многосторонних торговых соглашений, развитием международной торговли и торговой политики и проведение многосторонних торговых переговоров, являются функциями:

- a. Генерального соглашения по торговле услугами (ТРИПС)
- b. Многостороннего агентства по гарантии инвестиций (МАГИ)
- c. Всемирной торговой организации (ВТО)
- d. Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД)

18. Субъекты в международном праве это:

- a. суверенные государства, нации и народы, борющиеся за создание самостоятельного государства, международные организации, государствоподобные образования
- b. суверенные государства, нации и народы, борющиеся за создание самостоятельного государства, международные организации, государствоподобные образования, индивиды, транснациональные корпорации, межправительственные и неправительственные организации
- c. индивиды, транснациональные корпорации, межправительственные и неправительственные организации
- d. суверенные государства, нации и народы, борющиеся за создание самостоятельного государства, международные организации

19. Венская конвенция 1980 г.:

- a. применяется ко всем договорам международной купли продажи товаров и услуг
- b. не применяется к договорам, в которых обязательства стороны, поставляющей товар, заключаются в основном в выполнении работ или оказании услуг
- c. применяется ко всем договорам международной купли продажи услуг
- d. применяется только к договорам международной купли продажи продовольственных товаров

20. Объектом международно-правового регулирования являются:

- a. отношения субъектов международного права по поводу материальных благ
- b. публичные (межвластные) отношения субъектов международного права по поводу материальных и нематериальных благ, действий и воздержаний от действий
- c. правоотношения между международными межправительственными и неправительственными организациями, цивилизованными государствами, нациями и народами
- d. отношения между субъектами, осуществляющими дипломатические и экономические связи

21. Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ-94) включает:

- a. соглашение по условиям торговли
- b. соглашение по применению санитарных и фитосанитарных мер
- c. Генеральное соглашение по торговле услугами
- d. соглашение по техническим барьерам в торговле

22. Год принятия Соглашения об общих условиях поставок между организациями государств-участников СНГ:

- a. 1991

- b. 1994
- c. 1995
- d. 1992

23. Импортируемые товары:

- a. при желании можно заменить иностранные товары
- b. товары реального импорта и субституты (национальные товары, которыми при желании можно заменить иностранные товары) – национальные товары, которые производятся на данной таможенной территории
- c. товары, удовлетворяющие какую-либо общественную потребность и произведенные для международного товарообмена

24. Институты таможенно-правовой ответственности:

- a. уголовная и административная ответственность
- b. административная ответственность
- c. уголовная ответственность
- d. дисциплинарная ответственность

25. Классификация международных договоров:

- a. «джентльменское соглашение», письменные, двусторонние, многосторонние, открытые, закрытые, межправительственные, межведомственные, неправительственные, специальные
- b. индивидуальные, региональные, универсальные, сепаратистские, территориальные, ратификационные
- c. письменные, двусторонние, многосторонние, открытые, закрытые, межправительственные, межведомственные, неправительственные, специальные
- d. «джентльменское соглашение», тайные, всеобщие, межконтинентальные, межправительственные, межведомственные, неправительственные, специальные, оговорочные

26. Классификация современных международных организаций:

- a. наднациональные, межгосударственные, неправительственные универсальные, региональные, общей компетенции, специальной компетенции, открытые, закрытые
- b. межгосударственные, неправительственные, универсальные, региональные
- c. политические, экономические, социальные, военные, наднациональные, межгосударственные, неправительственные
- d. наднациональные, межгосударственные, неправительственные, универсальные, региональные, общей компетенции, специальной компетенции, открытые, закрытые

27. Международно-правовой обычай – это:

- a. сложившееся в международной практике правило поведения, за которым субъекты международного права признают юридически обязательный характер сложившееся в международной практике
- b. норма международной вежливости, за которой признается юридически обязательный характер
- c. неписанная норма, соблюдаемая субъектами международного права и отраженная в неформальных источниках
- d. сложившееся в международной практике правило поведения, за которым субъекты международного права признают юридически обязательный характер

28. Международные договоры и соглашения в сфере таможенного дела, которые можно отнести к источникам таможенного права России:

- a. те, которые признает и в которых участвует Российская Федерация

- b. все
- c. никакие
- d. соглашения в рамках Евразийского Союза

29. Наиболее авторитетные международно-правовые документы, закрепляющие основные принципы международного права:

- a. Устав ООН, Декларация о принципах международного права, касающихся дружественных отношений и сотрудничества между государствами в соответствии с Уставом ООН 1970 г., Декларация принципов 1975 г.
- b. Декларация о предоставлении независимости колониальным странам и народам 1960 г., Парижская хартия для Новой Европы 1990 г.
- c. Статут Международного суда ООН, Венская конвенция о праве международных договоров 1969 г., Парижская хартия для Новой Европы 1990 г., Венская декларация и Программа действий 1993 г.
- d. Статут Международного суда ООН, Всеобщая декларация прав человека 1948 г.

30. Нормы таможенного права, устанавливающие права субъектов на совершение тех или иных действий:

- a. упраивомочивающие
- b. обязывающие
- c. запрещающие
- d. разрешающие

31. Объекты международно-правового регулирования:

- a. правоотношения между международными межправительственными и неправительственными организациями, цивилизованными государствами, нациями и народами
- b. отношения между субъектами, осуществляющими дипломатические и экономические связи
- c. публичные (межвластные) отношения субъектов международного права по поводу материальных и нематериальных благ, действий и воздержаний от действий
- d. отношения субъектов международного права по поводу материальных благ

32. Орган исполнительной власти, являющийся по своему характеру правоохранительным, действующий от имени государства и наделенный властными полномочиями, выполняющий свои задачи и функции в сфере таможенного дела и в других связанных с ним областях управления с помощью присущих ему форм и методов:

- a. таможня
- b. таможенный орган
- c. государственный таможенный комитет
- d. таможенная служба

33. Основные виды таможенной политики:

- a. протекционизм и фитрредерство
- b. материализм и эмпириокритицизм
- c. марксизм и фрейдизм
- d. позитивизм и махизм

34. Основными направлениями в деятельности СТС/ВТО является:

- a. развитие международного сотрудничества в сфере мировой торговли и таможенного дела
- b. создание единой унифицированной номенклатуры для классификации товаров в таможенных тарифах, позволяющей не только сопоставить уровень таможенного обложения

и размеры взаимных уступок, но и единообразно толковать ограничения и льготы в отношении отдельных товаров, обращающихся в мировой торговле

- c. двустороннее и многостороннее соглашение, регулирующее вопросы обложения и таможенные формальности во взаимной торговле стран-участниц
- d. осуществление своих функций полномочий в сфере ограничений перемещения товаров через таможенную границу

35. Принцип территориальной целостности государств:

- a. признание существующих границ, отказ от любых посягательств на эти границы
- b. запрещение насильственного захвата, присоединения или расчленения территории иностранного государства
- c. отказ от каких-либо территориальных притязаний на государственную границу
- d. отказ от каких-либо территориальных притязаний в данный момент и в будущем

36. Содержание расчетного правоотношения составляют

- a. права и обязанности субъектов международного рынка ценных бумаг
- b. права и обязанности участников внешнеторговых сделок, а также обслуживающих их банков в связи с осуществлением платежей согласно валютно-финансовым условиям внешнеэкономических сделок, а также с движением товарно-распорядительных документов, операционным оформлением денежного оборота
- c. права и обязанности участников валютно-финансовых внешнеэкономических сделок
- d. международные соглашения относительно валютно-финансовых условий платежей по внешнеэкономическим сделкам

37. Стороны в международном межгосударственном договоре:

- a. транснациональные корпорации, участвующее в переговорах государство, участвующая в переговорах организация, договаривающееся государство, договаривающаяся организация, участник, третье государство, третья организация, международные должностные лица
- b. физические и юридические лица, их законные представители, специализированные органы ООН, главы государств и правительства, министерства и ведомства, международные должностные лица
- c. участвующее в переговорах государство, участвующая в переговорах организация, договаривающееся государство, договаривающаяся организация, участник, третье государство, третья организация, международные должностные лица
- d. участвующее в переговорах государство, участвующая в переговорах организации, договаривающееся государство, договаривающаяся организация, участник, третье государство, третья организация

38. Сущность преференциального режима:

- a. предоставление развивающимся странам преимуществ по доступу их товаров на рынки развитых стран
- b. предоставление государством иностранным юридическим и физическим лицам, товарам и услугам режима, аналогичного тому, которым пользуются, соответственно, отечественные юридические и физические лица, товары, услуги и т.п.
- c. предоставление странам преимуществ по доступу их товаров на рынки стран, где имеется дефицит данных товаров
- d. предоставление государствами наиболее благоприятного режима по сравнению с третьими странами в области торговли, мореплавания

39. Целью Конвенции Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров является:

- а. обеспечение единообразной нормативной правовой базы международной купли-продажи товаров
- б. установление определенности в торговых обменах и снижение операционных издержек
- с. обеспечение современного, единообразного и справедливого режима договоров международной купли-продажи товаров
- д. обеспечение баланса между интересами покупателя и продавца

40. Юридическое правило, санкционированное и закрепленное в соответствующих нормативных правовых актах государства:

- а. правовая норма
- б. таможенная норма
- с. конституционная норма
- д. таможенно-правовая норма

Задачи:

1. Используя теоретические знания, заполнить табл.

Таблица – Косвенные факторы, воздействующие на процесс развития МЭО

Фактор	Содержание
Ускорение научно-технического прогресса	
Глобальные перемены в области окружающей среды	
Прирост и постоянное перемещение народонаселения	
Увеличение разрыва между бедными и богатыми странами	
Рост экономической взаимосвязанности стран мира	
Усиление роли международных экономических организаций	
Растущая роль негосударственных структурных образований	

2. Используя теоретические знания по теме занятия, заполнить табл.

Таблица – Основные инструменты регулирования внешней торговли

Тарифные методы регулирования	
Таможенные пошлины	
Антидемпинговые пошлины	
Нетарифные методы регулирования	
Квотирование	
Лицензирование	
«Добровольное» ограничение экспорта	
Торговое эмбарго	
Технические барьеры	
Финансовые методы регулирования	
Экспортные субсидии	

Паратаифные методы	
Финансовые льготы	

3. Проанализируйте все исключения из принципа ВТО об отмене количественных ограничений (с. 11 ГАТТ).

4. Систематизируйте данные по раундам многосторонних торговых переговоров ГАТТ и сведите в табл.

Таблица - Раунды многосторонних торговых переговоров ГАТТ

Время проведения	Место проведения	Содержание переговоров	Кол-во участников

5. Составьте схему оплаты товара с использованием аккредитива. Назовите преимущества и недостатки использования аккредитива для покупателя и продавца товара.

6. Составьте схему оплаты товара с использованием документарного инкассо.

7. Составьте схему оплаты товара с использованием чистого инкассо.

8. Выполните сравнительную характеристику в табличной форме Сеульской и Вашингтонской конвенций.

9. Объясните на примере право приоритета согласно положениям Парижской конвенции по охране промышленной собственности.

10. Раскройте механизм функционирования Киотской Конвенции в процессе торговли квотами на загрязнение окружающей среды.

11. Приведите пример повышения эффективности торговой деятельности при использовании сертификата серии ISO 14000.

12. Укажите, какие данные должны быть представлены в договоре смешанной перевозки грузов согласно Конвенции ООН о международных смешанных перевозках грузов.

13. Проведите сравнение двух видов международного арбитража. Результаты отразите в виде таблицы.

14. Разъясните, какие споры разрешает Международный центр по разрешению инвестиционных споров.

Контрольная работа (аудиторная):

Вариант 1.

1. Международные товарные соглашения.
2. Международная техническая помощь, ее цели и организационные формы. Развитие деятельности Программы развития ООН (ПРООН).
3. Международные железнодорожные перевозки и их регулирование. Бернская конвенция.
4. Задача. Составьте схему оплаты товара с использованием аккредитива. Назовите преимущества и недостатки использования аккредитива для покупателя и продавца товара.

Вариант 2.

1. Генеральное соглашение по торговле и услугам.
2. Программы ООН по окружающей среде (ЮНЕП), Всемирной метеорологической организации (ВМО), Международного союза охраны природы и природных ресурсов (МСОП).
3. Международные конвенции и соглашения, регулирующие международные перевозки водным транспортом. Брюссельская Гамбургская конвенции.
4. Задача. Составьте схему оплаты товара с использованием документарного инкассо.

Вариант 3.

1. Венская конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров.

2. Международное экологическое нормирование в отношении товаров и услуг. Международные экологические стандарты. Экологические сертификаты качества товаров и санитарные сертификаты.
3. Международные конвенции и соглашения, регулирующие международные перевозки воздушным транспортом. Чикагская конвенция.
4. Задача. Составьте схему оплаты товара с использованием чистого инкассо.

4. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков

Устный опрос позволяет оценить знания и кругозор обучающегося, умение логически построить ответ, владение монологической речью и иные коммуникативные навыки. Опрос как важнейшее средство развития мышления и речи обладает большими возможностями воспитательного воздействия преподавателя. Обучающая функция состоит в выявлении деталей, которые по каким-то причинам оказались недостаточно осмысленными в ходе учебных занятий и при подготовке к зачёту или экзамену.

Подготовка **устного доклада** предполагает выбор темы сообщения в соответствии с планом семинарских занятий. Также в качестве доклада может выступать изложение содержания одной из монографий или научных статей по теме семинара. Выбор осуществляется с опорой на список литературы, предлагаемый по данной теме.

При подготовке доклада необходимо вдумчиво прочитать работы, после прочтения следует продумать содержание и кратко его записать. Дословно следует выписывать лишь строгие определения, можно включать в запись примеры для иллюстрации. Проблемные вопросы следует вынести на групповое обсуждение в процессе выступления.

Желательно, чтобы в докладе присутствовал не только пересказ основных идей и фактов, но и имело место выражение обучающимся собственного отношения к излагаемому материалу, подкрепленного определенными аргументами (личным опытом, мнением других исследователей).

Критериями оценки устного доклада являются: полнота представленной информации, логичность выступления, наличие необходимых разъяснений и использование иллюстративного материала по ходу выступления, привлечение материалов современных научных публикаций, умение ответить на вопросы слушателей, соответствие доклада заранее оговоренному временному регламенту.

Для оценки знаний обучающихся используют **тестовые задания** в закрытой форме, когда испытуемому предлагается выбрать правильный ответ из нескольких возможных. Каждый тест содержит 4 варианта ответа, среди которых только один правильный. Результат зависит от общего количества правильных ответов, записанных в бланк ответов.

Письменная проверка знаний в виде решения **задач** осуществляется в аудиторной форме. Во время проверки оценки задач проводится анализ результатов выполнения, выявляются типичные ошибки, а также причины их появления. Анализ задач проводится оперативно. При проверке задач преподаватель исправляет каждую допущенную ошибку и определяет полноту ответа, учитывая при этом четкость и последовательность изложения мыслей, наличие и достаточность пояснений, знания терминологии в предметной области. Решение задач оценивается по двухбалльной шкале.

Контрольная работа по дисциплине «Международные конвенции и соглашения по торговле» выполняется в аудиторной форме по итогам изучения всех смысловых модулей.

Аудиторная контрольная работа предполагает ответ в письменном виде на три контрольных вопроса по теме смыслового модуля (см. п. 3) и решение задачи. Время выполнения ограничивается 45 минутами. Критериями оценки такой работы становятся: соответствие содержания ответа вопросу, понимание базовых категорий темы, использование в ответе этих категорий, ссылки на нормативно-правовые акты, грамотность, последовательность изложения. Контрольная работа оценивается по десятибалльной шкале.