Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Крылова Людмила Вячеславовна
Должность: Проректор по учебно-методической работе
Дата подписания: 09.11.2026 09:21:51
Уникальный программный ключ:
b066544bae1e449cd8bfce392f7224a676a271b2

6 МЭ(б) 26

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского»

КАФЕДРА МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИКИ

УТВЕРЖДАЮ

Заведующий кафедрой международной экономики

КАФЕДРА МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИКИ

_____ А.Ю. Дещенко
(подпись)

«16» февраля 2026 г.

ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

по дисциплине

ФТД.01 Внешнеэкономические контракты
(шифр и наименование дисциплины)

38.03.01 Экономика
(код и наименование направления подготовки)

Международная экономика
(наименование профиля подготовки)

Разработчик:

доцент _____ Кузьменко Светлана Сергеевна
(должность) (подпись)

Оценочные материалы рассмотрены и утверждены на заседании кафедры от 16.02.2026 г., протокол № 14

Донецк 2026 г.

Паспорт
оценочных материалов по дисциплине
Внешнеэкономические контракты
(наименование дисциплины)

Перечень компетенций, формируемых в результате освоения дисциплины (модуля) или практики

№ п/п	Код и наименование контролируемой компетенции	Контролируемые разделы (темы) дисциплины	Этапы формирования (семестр изучения)
1	ПК-4 Способен контролировать исполнение обязательств по внешнеторговому контракту	Тема 1. Теоретические основы внешнеэкономических контрактов.	7
		Тема 2. Организация контрактной деятельности.	7
		Тема 3. Реализация внешнеэкономических контрактов.	7
		Тема 4. Подходы к составлению текста внешнеэкономического контракта.	7
		Тема 5. Правовое регулирование контрактной деятельности.	7
		Тема 6. Международные правовые основы внешнеэкономических контрактов.	7
		Тема 7. Структура внешнеэкономического контракта.	7
		Тема 8. Транспортное обеспечение внешнеэкономических контрактов.	7
		Тема 9. Страховая защита внешнеэкономических контрактов.	7
		Тема 10. Виды внешнеторговых контрактов.	7
		Тема 11. Виды внешнеэкономических контрактов (кроме внешнеторговых).	7
		Тема 12. Посреднические контракты во внешнеэкономической деятельности.	7
		Тема 13. Эффективность внешнеторговых контрактов.	7
		Тема 14. Учёт внешнеэкономических операций.	7

Показатели и критерии оценивания компетенций, описание шкал оценивания

Показатели оценивания компетенций

№ п/п	Код контролируемой компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции	Контролируемые разделы (темы) дисциплины, практики	Наименование оценочного средства
1	ПК-4 Способен контролировать исполнение обязательств по внешнеторговому контракту	ИДК-1ПК-4 Собирает информацию, документы по вопросам исполнения обязательств по внешнеторговому контракту ИДК-2ПК-4 Организует процедуру приемки отдельных этапов исполнения внешнеторгового контракта. ИДК-3ПК-4 Осуществляет контроль участия	Тема 1. Теоретические основы внешнеэкономических контрактов.	Собеседование (устный или письменный опрос), тест
			Тема 2. Организация контрактной деятельности.	Собеседование (устный или письменный опрос), тест
			Тема 3. Реализация внешнеэкономических контрактов.	Собеседование (устный или письменный опрос), тест

№ п/п	Код контролируемой компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции	Контролируемые разделы (темы) дисциплины, практики	Наименование оценочного средства
		исполнителей отдельных этапов реализации внешнеторгового контракта и применяет соответствующие меры в случае нарушения возложенных обязательств	Тема 4. Подходы к составлению текста внешнеэкономического контракта.	Собеседование (устный или письменный опрос), тест
			Тема 5. Правовое регулирование контрактной деятельности.	Собеседование (устный или письменный опрос), тест
			Тема 6. Международные правовые основы внешнеэкономических контрактов.	Контрольная работа (ТМК 1), собеседование (устный или письменный опрос), тест
			Тема 7. Структура внешнеэкономического контракта.	Собеседование (устный или письменный опрос), тест
			Тема 8. Транспортное обеспечение внешнеэкономических контрактов.	Собеседование (устный или письменный опрос), тест
			Тема 9. Страховая защита внешнеэкономических контрактов.	Собеседование (устный или письменный опрос), тест
			Тема 10. Виды внешнеторговых контрактов.	Собеседование (устный или письменный опрос), тест
			Тема 11. Виды внешнеэкономических контрактов (кроме внешнеторговых).	Собеседование (устный или письменный опрос), тест
			Тема 12. Посреднические контракты во внешнеэкономической деятельности.	Контрольная работа (ТМК 2), собеседование (устный или письменный опрос), тест
			Тема 13. Эффективность внешнеторговых контрактов.	Собеседование (устный или письменный опрос), тест
			Тема 14. Учёт внешнеэкономических операций.	Контрольная работа (ТМК 3),

№ п/п	Код контролируемой компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции	Контролируемые разделы (темы) дисциплины, практики	Наименование оценочного средства
				собеседование (устный или письменный опрос), тест

Критерии и шкала оценивания по оценочному материалу «Собеседование (устный или письменный опрос)»

Шкала оценивания (интервал баллов)	Критерий оценивания
1,6-2,0	Ответы на поставленные вопросы излагаются логично, последовательно и не требуют дополнительных пояснений. Полно раскрываются причинно-следственные связи между явлениями и событиями. Делаются обоснованные выводы. Демонстрируются глубокие знания основных положений дисциплины. Соблюдаются нормы литературной речи (количество правильных ответов > 90%)
1,1-1,5	Ответы на поставленные вопросы излагаются систематизировано и последовательно. Базовые нормативно-правовые акты используются, но в недостаточном объеме. Материал излагается уверенно. Раскрыты причинно-следственные связи между явлениями и событиями. Демонстрируется умение анализировать материал, однако не все выводы носят аргументированный и доказательный характер. Соблюдаются нормы литературной речи (количество правильных ответов от 70% до 90%)
0,1-1,0	Допускаются нарушения в последовательности изложения. Имеются поверхностные знания основ дисциплины. Неполно раскрываются причинно-следственные связи между явлениями и событиями. Демонстрируются поверхностные знания вопроса, с трудом решаются конкретные задачи. Имеются затруднения с выводами. Допускаются нарушения норм литературной речи (количество правильных ответов от 50% до 70%)
0	Материал излагается непоследовательно, сбивчиво, не представляет определенной системы знаний по дисциплине. Не раскрываются причинно-следственные связи между явлениями и событиями. Не проводится анализ. Выводы отсутствуют. Ответы на дополнительные вопросы отсутствуют. Имеются заметные нарушения норм литературной речи (количество правильных ответов < 50%)

Критерии и шкала оценивания по оценочному материалу «Тест»

Шкала оценивания (интервал баллов)	Критерий оценивания
1,9-3,0	Тестовые задания выполнены на высоком уровне (правильные ответы даны на 90-100% вопросов)
0,6-1,8	Тестовые задания выполнены на среднем уровне (правильные ответы даны на 75-89% вопросов)
0,3-0,5	Тестовые задания выполнены на низком уровне (правильные ответы даны на 60-74% вопросов)
0-0,2	Тестовые задания выполнены на неудовлетворительном уровне (правильные ответы даны менее чем 60% вопросов)

Критерии и шкала оценивания по оценочному материалу «Контрольная работа по смысловому модулю 1, 2, 3» (ТМК 1, ТМК 2, ТМК 3)

Шкала оценивания (интервал баллов)	Критерий оценивания
7,1-10,0	Текущий модульный контроль выполнен на высоком уровне (правильные ответы даны на 90-100% вопросов)
3,1-7,0	Текущий модульный контроль выполнен на среднем уровне (правильные ответы даны на 75-89% вопросов)
1,1-3,0	Текущий модульный контроль выполнен на низком уровне (правильные ответы даны на 60-74% вопросов)
0-1,0	Текущий модульный контроль выполнен на неудовлетворительном уровне (правильные ответы даны менее чем 60% вопросов)

Примерный перечень оценочных материалов

№ п/п	Наименование оценочного средства	Краткая характеристика оценочного средства	Представление оценочного средства в фонде
1.	Собеседование (устный или письменный опрос)	Средство контроля, организованное как специальная беседа преподавателя с обучающимся на темы, связанные с изучаемой дисциплиной, и рассчитанное на выяснение объема знаний обучающегося по дисциплине или определенному разделу, теме, проблеме и т.п.	Вопросы по темам/разделам дисциплин
2.	Тест	Система стандартизированных заданий, позволяющая автоматизировать процедуру измерения уровня знаний и умений обучающегося.	Фонд тестовых заданий
3.	Контрольная работа	Средство проверки умений применять полученные знания для решения задач определенного типа по теме, разделу или дисциплине.	Комплект контрольных заданий по вариантам

Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков

Оценочные материалы по дисциплине «Внешнеэкономические контракты» разработаны в соответствии с ОПОП ВО по направлению подготовки 38.03.01 Экономика (Профиль: Международная экономика) и рабочей программой дисциплины «Внешнеэкономические контракты».

Логика построения рабочей программы дисциплины «Внешнеэкономические контракты» ориентирована на изучение обучающимися основных понятий и концептуальных подходов, а также ключевых положений составления внешнеэкономических контрактов в условиях многополярности; формирование системы знаний и практических навыков в области составления внешнеэкономических контрактов, их сущности, правовых основ, содержании и видов, а также определения результатов внешнеэкономической контрактной деятельности.

Структура дисциплины «Внешнеэкономические контракты» представлена тремя смысловыми модулями: смысловой модуль 1 «Сущность и правовая основа внешнеэкономических контрактов»; смысловой модуль 2 «Содержание и виды внешнеэкономических контрактов»; смысловой модуль 3 «Определение результатов внешнеэкономической контрактной деятельности».

При изучении дисциплины в течение семестра обучающийся может набрать максимально 100 баллов. Минимальное количество баллов составляет 60 баллов.

Система оценивания всех видов работ по дисциплине «Внешнеэкономические контракты» приведена в таблице 1.

Таблица 1

Система начисления баллов по текущему контролю знаний

Максимально возможный балл по виду учебной работы				
Смысловые модули	Текущая аттестация			Итого
	Собеседование (устный или письменный опрос)	Тест	Контрольная работа	
Смысловой модуль 1 «Сущность и правовая основа внешнеэкономических контрактов»	12	18	10	40
Смысловой модуль 2 «Содержание и виды внешнеэкономических контрактов»	12	18	10	40
Смысловой модуль 3 «Определение результатов внешнеэкономической контрактной деятельности»	4	6	10	20
Итого:	28	42	30	100

Для выполнения заданий, предусмотренных оценочными материалами, обучающийся должен пройти предварительную теоретическую и практическую подготовку на лекционных и практических занятиях, а также при самостоятельном изучении литературных источников.

Текущий контроль знаний обучающихся осуществляется на основании оценки систематичности и активности по каждой теме программного материала дисциплины.

Текущий контроль знаний осуществляется с помощью собеседования (устного или письменного), тестов по каждой теме дисциплины.

Собеседование (устный или письменный опрос) – это произвольная беседа или целенаправленное собеседование, позволяющее оценить уровень знаний по теме, разделу или дисциплине в целом. Представленные вопросы для собеседования (устного или письменного опроса) позволяют оценить уровень знаний обучающихся, полученных при изучении лекционного материала по отдельным темам дисциплины. Максимальное количество баллов по собеседованию составляет 2 балла по темам 1-14.

Тест – это система контрольных заданий определенной формы и содержания, позволяющих объективно оценить уровень знаний по теме, разделу или дисциплине в целом. Представленные тестовые задания позволяют оценить уровень знаний обучающихся и имеют только один верный ответ. Максимальное количество баллов по тестам составляет 3 баллов по всем темам.

По окончании изучения каждого смыслового модуля обучающийся выполняет текущую модульную контрольную работу по закрепленному варианту. Максимально возможное количество полученных баллов по результатам решения контрольной работы составляет 10 баллов по ТМК 1, ТМК 2 и ТМК 3.

Промежуточная аттестация по дисциплине «Внешнеэкономические контракты» осуществляется в форме зачета.

В результате зачета обучающийся может набрать максимально 100 баллов, а минимально – 60 баллов на протяжении семестра.

Таблица 2

Распределение баллов, которые получают обучающиеся

Максимальное количество баллов за текущий контроль и самостоятельную работу														**Максимальная сумма баллов**
Смысловой модуль №1						**Смысловой модуль №2**						**Смысловой модуль №3**		
Т1	Т2	Т3	Т4	Т5	Т6	Т7	Т8	Т9	Т10	Т11	Т12	Т13	Т14	100
5	5	5	5	5	15	5	5	5	5	5	15	5	15	

Примечание. Т1, Т2, ... Т14 – номера тем соответствующих смысловых модулей

Таблица 3

Государственная шкала оценивания академической успеваемости

Сумма баллов за все виды учебной деятельности	По государственной шкале
60-100	«зачтено»
менее 60	«не зачтено»

Примеры типовых заданий для оценочных материалов

1. По оценочному материалу «Собеседование (устный или письменный опрос)»

1. Что такое внешнеэкономический контракт? Дайте краткое определение (2–3 предложения).
2. Назовите 2–3 ключевых отличия внешнеэкономического контракта от внутригосударственного договора.
3. Перечислите основные этапы подготовки и заключения внешнеэкономического контракта (3–4 этапа).
4. Какие документы обычно сопровождают исполнение внешнеэкономического контракта? Приведите 3 примера.
5. Какие факторы могут привести к срыву исполнения внешнеэкономического контракта? Назовите 2–3 фактора.
6. Какие языковые требования предъявляются к тексту внешнеэкономического контракта? Кратко перечислите 2–3 требования.
7. Какая международная конвенция регулирует договоры международной купли-продажи товаров? Укажите её полное название и год принятия.
8. Какое значение имеют ИНКОТЕРМС в международной контрактной практике? Кратко объясните (2–3 предложения).

9. Перечислите 4 обязательных раздела внешнеэкономического контракта и кратко (1–2 предложения) укажите, какая информация содержится в каждом.
10. Почему важно детально прописывать раздел «Условия платежа» во внешнеэкономическом контракте? Приведите 2 аргумента.
11. Какие виды транспорта чаще всего используются для международных перевозок товаров? Перечислите 3 вида и кратко (1 предложение на каждый) укажите сферу их применения.
12. Какие транспортные документы оформляются при международной перевозке грузов? Приведите 3 примера и кратко (1 предложение на документ) поясните назначение каждого.
13. Какие риски обычно страхуются при исполнении внешнеэкономического контракта? Перечислите 3 риска.
14. Что такое полис страхования грузов? Кратко опишите его назначение (2–3 предложения) и укажите 2 обязательных реквизита.
15. Назовите 3 основных вида внешнеторговых контрактов в зависимости от предмета сделки и кратко (1–2 предложения на вид) охарактеризуйте каждый.
16. Чем отличается контракт комиссии от контракта консигнации во внешнеторговой деятельности? Кратко сравните (2 отличия).
17. Какие виды посреднических контрактов используются во внешнеэкономической деятельности? Перечислите 2–3 вида.
18. Какие показатели используются для оценки эффективности внешнеторгового контракта? Перечислите 3 показателя и кратко (1 предложение на показатель) поясните их суть.
19. Как валютный курс влияет на эффективность внешнеторгового контракта? Кратко объясните (3–4 предложения).
20. Какие документы служат основанием для бухгалтерского учёта внешнеэкономических операций? Приведите 3 примера документов.

2. По оценочному материалу «Тест»

1. Что такое внешнеэкономический контракт?
а) Соглашение между физическими лицами разных стран о совместном отдыхе;
б) Договор между субъектами из разных государств, предусматривающий экспорт/импорт товаров, услуг, передачу технологий или капитала;
в) Внутренний договор компании о распределении обязанностей между отделами;
г) Соглашение о сотрудничестве между государственными органами одной страны.

2. Какое международное соглашение регулирует договоры международной купли-продажи товаров?
а) Парижская конвенция;
б) Бернская конвенция;
в) Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. (Венская конвенция);
г) Гаагская конвенция о международном частном праве.

3. Что означают правила ИНКОТЕРМС?
а) Правила налогообложения международных сделок;
б) Международные правила толкования торговых терминов, определяющие обязанности продавца и покупателя по доставке товара;
в) Стандарты бухгалтерского учёта в международной торговле;
г) Правила валютного контроля при внешнеторговых операциях.

4. Какой из перечисленных разделов НЕ является обязательным для внешнеэкономического контракта?
а) Предмет контракта;
б) Цена и общая сумма контракта;
в) Условия поставки и платежа;
г) Личный номер паспорта руководителя компании.

5. Какой документ подтверждает право собственности на груз при морской перевозке?
а) Железнодорожная накладная;
б) Авианакладная;
в) Товарно-транспортная накладная;
г) Коносамент.

6. Что означает условие поставки FOB (Free On Board) согласно ИНКОТЕРМС?
а) Продавец несёт все расходы и риски до момента доставки товара в порт назначения;
б) Продавец обязан доставить товар на борт судна в указанном порту отгрузки и нести риски до этого момента;
в) Покупатель обязан организовать и оплатить доставку товара до своего склада;
г) Продавец обязан застраховать груз на весь путь следования.

7. Какой документ содержит детализацию ассортимента, количества и цены товаров в рамках контракта?
а) Сертификат происхождения;
б) Таможенная декларация;
в) Спецификация;
г) Страховой полис.

8. Что такое контракт консигнации?
а) Контракт на немедленную оплату товара;
б) Контракт, по которому продавец поставляет товар на склад посредника, а оплата производится по мере реализации товара;
в) Контракт на поставку сырья для переработки;
г) Контракт на оказание консультационных услуг.

9. Какой вид страхования покрывает риски утраты или повреждения груза в процессе международной перевозки?
а) Страхование ответственности работодателя;
б) Медицинское страхование;
в) Страхование грузов (карго);
г) Страхование недвижимости.

10. Что означает термин «валютная оговорка» во внешнеэкономическом контракте?
а) Запрет на использование иностранной валюты;
б) Обязательство использовать только национальную валюту;
в) Условие, позволяющее скорректировать сумму платежа в зависимости от изменения курса валют;
г) Фиксированный курс обмена валют, установленный банком.

11. Какой документ удостоверяет происхождение товара и может влиять на размер таможенных пошлин?
а) Инвойс;
б) Упаковочный лист;
в) Сертификат происхождения;
г) Коносамент.

12. Что такое форс-мажорная оговорка в контракте?
а) Условие о повышении цены при росте спроса;
б) Положение, освобождающее стороны от ответственности при наступлении чрезвычайных и непредотвратимых обстоятельств;
в) Условие о досрочном расторжении контракта;
г) Пункт о порядке разрешения споров в суде.

13. Какой орган в РФ уполномочен выдавать экспортные лицензии на отдельные виды товаров?
а) Центральный банк РФ;
б) Федеральная налоговая служба;
в) Министерство промышленности и торговли РФ;
г) Министерство здравоохранения РФ.

14. Что означает термин CIF (Cost, Insurance and Freight) согласно ИНКОТЕРМС?
а) Покупатель несёт все риски с момента отгрузки;
б) Продавец несёт расходы и риски только до порта отгрузки;
в) Продавец оплачивает стоимость товара, страхование и фрахт до порта назначения, риски переходят в порту отгрузки;
г) Доставка товара до склада покупателя за счёт продавца.

15. Какой документ выписывается продавцом и содержит требование об оплате указанной суммы?
а) Спецификация;

б) Упаковочный лист;
в) Сертификат качества;
г) Инвойс.

16. Что такое посреднический контракт во внешнеэкономической деятельности?
а) Договор между производителем и конечным потребителем;
б) Соглашение, по которому третье лицо содействует заключению сделки между продавцом и покупателем за вознаграждение;
в) Договор о совместной деятельности двух производителей;
г) Соглашение о создании совместного предприятия.

17. Какой показатель НЕ используется для оценки эффективности внешнеторгового контракта?
а) Рентабельность сделки;
б) Срок окупаемости инвестиций;
в) Валютная выручка на единицу затрат;
г) Количество сотрудников в компании.

18. Что означает понятие «лицензионный контракт» в международной практике?
а) Договор на поставку оборудования;
б) Соглашение о предоставлении права использования интеллектуальной собственности за вознаграждение;
в) Контракт на перевозку опасных грузов;
г) Договор о совместном маркетинге.

19. Какой документ подтверждает соответствие товара техническим регламентам и стандартам?
а) Коносамент;
б) Инвойс;
в) Сертификат соответствия;
г) Таможенная декларация.

20. Что является основной целью страхования внешнеэкономических контрактов?
а) Увеличение прибыли компании;
б) Снижение налоговой нагрузки;
в) Минимизация финансовых потерь от непредвиденных событий (порча, утрата, задержки и т. д.);
г) Ускорение таможенного оформления.

Ключ к тестам:
1 — б, 2 — в, 3 — б, 4 — г, 5 — г,
6 — б, 7 — в, 8 — б, 9 — в, 10 — в,
11 — в, 12 — б, 13 — в, 14 — в, 15 — г,
16 — б, 17 — г, 18 — б, 19 — в, 20 — в.

3. По оценочному материалу «Контрольная работа»

Вариант 1

Задание 1. Тестовые задания (выберите один правильный вариант ответа)

1. Какой документ подтверждает право собственности на груз при морской перевозке?

а) Железнодорожная накладная;

б) Авианакладная;

в) Коносамент;

г) Товарно-транспортная накладная.

2. Что означает условие поставки FOB (Free On Board) согласно ИНКОТЕРМС?

а) Продавец несёт все расходы и риски до момента доставки товара в порт назначения;

б) Продавец обязан доставить товар на борт судна в указанном порту отгрузки и нести риски до этого момента;

в) Покупатель обязан организовать и оплатить доставку товара до своего склада;

г) Продавец обязан застраховать груз на весь путь следования.

3. Какой документ содержит детализацию ассортимента, количества и цены товаров в рамках контракта?

а) Сертификат происхождения;

б) Таможенная декларация;

в) Спецификация;

г) Страховой полис.

4. Что такое форс-мажорная оговорка в контракте?

а) Условие о повышении цены при росте спроса;

б) Положение, освобождающее стороны от ответственности при наступлении чрезвычайных и непредотвратимых обстоятельств;

в) Условие о досрочном расторжении контракта;

г) Пункт о порядке разрешения споров в суде.

5. Какой орган в РФ уполномочен выдавать экспортные лицензии на отдельные виды товаров?

а) Центральный банк РФ;

б) Федеральная налоговая служба;

в) Министерство промышленности и торговли РФ;

г) Министерство здравоохранения РФ.

Ключ: 1–в, 2–б, 3–в, 4–б, 5–в.

Задание 2. Дайте определения следующим понятиям

1. Внешнеэкономический контракт.
2. ИНКОТЕРМС.
3. Коносамент.
4. Валютная оговорка.
5. Сертификат происхождения.

Примерные ответы:

1. Внешнеэкономический контракт — договор между субъектами из разных государств, предусматривающий экспорт/импорт товаров, услуг, передачу технологий или капитала.

2. ИНКОТЕРМС — международные правила толкования торговых терминов, определяющие обязанности продавца и покупателя по доставке товара (распределение расходов, рисков и т. д.).

3. Коносамент — документ, выдаваемый перевозчиком грузоотправителю в подтверждение приёма груза к морской перевозке; является товарораспорядительным документом (подтверждает право собственности на груз).

4. Валютная оговорка — условие во внешнеэкономическом контракте, позволяющее скорректировать сумму платежа в зависимости от изменения курса валют для минимизации валютных рисков.

5. Сертификат происхождения — документ, удостоверяющий страну происхождения товара; может влиять на размер таможенных пошлин и применение тарифных преференций.

Вариант 2

Задание 1. Тестовые задания (выберите один правильный вариант ответа)

1. Какое международное соглашение регулирует договоры международной купли-продажи товаров?

а) Парижская конвенция;

б) Бернская конвенция;

в) Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. (Венская конвенция);

г) Гаагская конвенция о международном частном праве.

2. Что означает термин CIF (Cost, Insurance and Freight) согласно ИНКОТЕРМС?

а) Покупатель несёт все риски с момента отгрузки;

б) Продавец несёт расходы и риски только до порта отгрузки;

в) Продавец оплачивает стоимость товара, страхование и фрахт до порта назначения, риски переходят в порту отгрузки;

г) Доставка товара до склада покупателя за счёт продавца.

3. Какой документ выписывается продавцом и содержит требование об оплате указанной суммы?

а) Спецификация;

б) Упаковочный лист;

в) Сертификат качества;

г) Инвойс.

4. Что является основной целью страхования внешнеэкономических контрактов?

а) Увеличение прибыли компании;

б) Снижение налоговой нагрузки;

в) Минимизация финансовых потерь от непредвиденных событий (порча, утрата, задержки и т. д.);

г) Ускорение таможенного оформления.

5. Что такое контракт консигнации?

а) Контракт на немедленную оплату товара;

б) Контракт, по которому продавец поставляет товар на склад посредника, а оплата производится по мере реализации товара;

в) Контракт на поставку сырья для переработки;

г) Контракт на оказание консультационных услуг.

Ключ: 1–в, 2–в, 3–г, 4–в, 5–б.

Задание 2. Дайте определения следующим понятиям

1. Контракт консигнации.
2. Инвойс.
3. Венская конвенция 1980 г.
4. Страховой полис (карго).
5.Посреднический контракт.

Примерные ответы:

1. Контракт консигнации — соглашение, по которому продавец (консигнант) поставляет товар на склад посредника (консигнатора), а оплата производится только по мере реализации товара конечным покупателям.

2. Инвойс — коммерческий счёт, выписываемый продавцом на имя покупателя, содержащий перечень товаров/услуг, их количество, цену, условия поставки и общую сумму к оплате.

3. Венская конвенция 1980 г. — Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров, унифицирующая правила международной торговли и регулирующая заключение контрактов, обязанности сторон, средства правовой защиты.

4. Страховой полис (карго) — документ, подтверждающий заключение договора страхования грузов; покрывает риски утраты или повреждения товара в процессе международной перевозки.

5. Посреднический контракт — соглашение, по которому третье лицо (агент, брокер, дистрибьютор) содействует заключению сделки между продавцом и покупателем за вознаграждение, выполняя функции поиска партнёров, переговоров, сопровождения сделки и т. п.