

Документ подписан простой электронной подписью  
Информация о владельце:  
ФИО: Крылова Людмила Вячеславовна  
Должность: Проректор по учебно-методической работе  
Дата подписания: 04.03.2025 09:49:36  
Уникальный программный ключ:  
b066544bae1e449cd8bfce392f7224a676a271b2

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО  
ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ  
ФЕДЕРАЦИИ

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ  
БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ  
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
«РОССИЙСКИЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ  
УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ Г.В.  
ПЛЕХАНОВА»

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ  
БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ  
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО  
ОБРАЗОВАНИЯ  
«ДОНЕЦКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ  
УНИВЕРСИТЕТ ЭКОНОМИКИ И  
ТОРГОВЛИ ИМЕНИ МИХАИЛА ТУГАН-  
БАРАНОВСКОГО»



УТВЕРЖДАЮ  
Проректор по учебно-методической работе  
*Л.В. Крылова*  
Л.В. Крылова  
«28» февраля 2024 г.

## РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

### Б1.В.12. Управление торговой организацией


Направление подготовки: 38.03.06 Торговое дело

Направленность (профиль): Коммерция

Уровень высшего образования: Бакалавриат

Москва – Донецк – 2024 г.

Рабочая программа учебной дисциплины «Управление торговой организацией» для обучающихся по направлению подготовки 38.03.06 Торговое дело, профиль Коммерция, разработанная в соответствии с учебным планом, утвержденным Ученым советом ФГБОУ ВО «ДонНУЭТ»:  
- в 2024 г. - для очной формы обучения;

**Разработчик:** Саркисян Лев Григорьевич, к.э.н. профессор. 

Рабочая программа утверждена на заседании кафедры маркетинга и ТД  
Протокол от « 20 » февраля 2024 года № 15

Зав. кафедрой

  
(подпись)

И.М. Рвачева

  
КАФЕДРА  
МАРКЕТИНГА И  
ТОРГОВОГО ДЕЛА

СОГЛАСОВАНО

Декан факультета маркетинга и торговли

  
(подпись)

Д.В. Махноносов



Дата 27. 02. 2024.

ОДОБРЕНО

Учебно-методическим советом ФГБОУ ВО «ДонНУЭТ»

Протокол от 28.02.2024 года №7

Председатель  Л.В. Крылова

(подпись)

©Саркисян Л.Г. 2024 год  
© ФГБОУ ВО «Донецкий национальный  
университет экономики и торговли имени  
Михаила Туган-Барановского», 2024 год

## 1. ОПИСАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

Наименование показателя	Наименование укрупненной группы направлений подготовки, специальность, программа высшего профессионального образования	Характеристика учебной дисциплины	
		очная форма обучения	заочная форма обучения
Количество зачетных единиц – 4	Укрупненная группа направлений подготовки 38.00.00 "Экономика и управление"	вариативная	
	Направление подготовки 38.03.06 Торговое дело Профиль Коммерция		
Модулей – 1	Программа высшего образования  программа бакалавриата	Год подготовки	
Смысловых модулей – 2		4-й	
Индивидуальные научно-исследовательские задания: не предусмотрено		Семестр	
Общее количество часов – 144		7-й	
Количество часов в неделю для очной формы обучения:  аудиторных – 2 самостоятельной работы обучающегося – 4		Лекции	
		12 час.	
		Практические, семинарские занятия	
		24 час.	
		Лабораторные занятия	
		0 час.	0 час.
	Самостоятельная работа		
	72 час.		
Индивидуальные задания: не предусмотрено			
Форма промежуточной аттестации: Экзамен			

Соотношение количества часов аудиторных занятий и самостоятельной работы составляет:

для очной формы обучения – 36/72

## 2. ЦЕЛЬ И ЗАДАЧИ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

### Цель и задачи освоения дисциплины

Целью дисциплины «Управление торговой организацией» является формирование у студентов комплексного представления о проблемах управления оптовыми и розничными предприятиями торговли; получение теоретических знаний и практических навыков в области организации процесса управления, подбора и расстановки кадров, организации информационных потоков.

Задачи дисциплины «Управления торговой организацией»:

1. изучение теоретических основ управления торговой организацией в современных условиях;
2. ознакомление с существующими трактовками основных принципов и функций управления;
3. изучение вопросов формирования организационных структур управления торговой организацией;
4. определение путей и методов организации информационного обеспечения процесса управления;
5. изучение структуры персонала торговой организации, возможностей и способов использования различных методов мотивации торгового персонала;
6. изучение вопросов организации труда руководителя торговой организации;
7. ознакомление с современными техническими средствами управления.

## 3. МЕСТО УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП ВО

Учебная дисциплина Б1.В.12 «Управление торговой организацией» относится к вариативной части ОПОП ВО.

Необходимыми требованиями к «входным» знаниям, умениям и готовностям специалистов при освоении данной дисциплины и приобретенными в результате освоения предшествующих дисциплин являются:

- владение статистическим инструментарием;
- применение экономических методов исследований.

Изучение дисциплины «Управление торговой организацией» базируется на знаниях, полученных в ходе изучения микроэкономики, макроэкономики, менеджмента, маркетинга, экономики предприятий (организаций), статистики по программе высшего профессионального образования.

Изучение учебной дисциплины «Управление торговой организацией» позволит в дальнейшем эффективно осуществлять практическую деятельность.

## 4. ПЕРЕЧЕНЬ ПЛАНИРУЕМЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОБУЧЕНИЯ ПО УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ), СООТНЕСЕННЫХ С ПЛАНИРУЕМЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ОСВОЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

В результате освоения изучения учебной дисциплины у обучающегося должны быть сформированы **компетенции и индикаторы их достижения**:

<i>Код и наименование компетенции</i>	<i>Код и наименование индикатора достижения компетенции</i>	<i>Результаты обучения (знания, умения)</i>
ПК-3. Осуществление процедур закупок	ПК-3.1. Организация и контроль разработки проектов контрактов, типовых условий контрактов	ПК-3.1. З-1. Знает требования Российского законодательства в сфере закупок  ПК-3.1. У-1. Умеет организовывать и контролировать разработку проектов контрактов,

<i>Код и наименование компетенции</i>	<i>Код и наименование индикатора достижения компетенции</i>	<i>Результаты обучения (знания, умения)</i>
		типовых условий контрактов заказчика
	ПК-3.2. Составление отчетной документации	ПК-3.2. У-1. Умеет составлять и оформлять отчетную документацию по процедуре закупок
ПК-4. Способен осуществлять организацию и управление бизнесом	ПК-4.4. Знает современные технологии организации и управления торговым бизнесом	ПК-4.4. 3-1. Знает особенности современных технологий организации и управления бизнесом в торговой сфере

В результате изучения учебной дисциплины обучающийся должен:

**знать:**

требования Российского законодательства в сфере закупок; современные технологии организации и управления торговым бизнесом; особенности современных технологий организации и управления бизнесом в торговой сфере;

**уметь:**

организовывать и контролировать разработку проектов контрактов, типовых условий контрактов заказчика; составлять и оформлять отчетную документацию по процедуре закупок; составлять отчетную документацию; организовывать и контролировать разработки проектов контрактов, типовых условий контрактов; осуществлять организацию и управление бизнесом.

**владеть:**

методами оценки и выбора организационно-правовой формы управления торговой организацией с учетом специализации, размеров и других условий внутренней и внешней среды предпринимательства; подготовки, заключения и исполнения договоров с хозяйственными партнерами, определения последствий и размера ущерба при их невыполнении; выявления и оценки рисков и обоснования механизмов их нейтрализации; обоснования возможных партнерских связей, определения формы и расчета размера арендных и лизинговых платежей.

## **5. ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ**

**Смысловой модуль 1.** Сущность управления торговой организацией

**Тема 1.** Сущность и виды управления торговой организацией

**Тема 2.** Организационно-правовые формы управления торговой организацией

**Тема 3.** Малое предпринимательство

**Смысловой модуль 2.** Институциональная среда функционирования управления торговой Организацией

**Тема 4.** Создание собственного дела

**Тема 5.** Государственное управление торговой организацией.

**Тема 6.** Сущность и виды стратегий в предпринимательстве

**Тема 7.** Формирование и регулирование партнерских взаимоотношений в предпринимательстве

**Тема 8.** Оценка эффективности управления торговой организацией

**Тема 9.** Социальная ответственность, психология и культура предпринимательства.

## 6. СТРУКТУРА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

Название смысловых модулей и тем	Количество часов											
	очная форма обучения						заочная форма обучения					
	всего	2 в том числе 4 5					всего	в том числе				
		л	п	лаб <sup>3</sup>	инд	СРС		л	п	лаб	инд	СРС
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
<b>Модуль 1. Сущность управления торговой организацией</b>												
<b>Смысловой модуль 1. Сущность управления торговой организацией</b>												
Тема 1. Сущность и виды управления торговой организацией	15	1	2	-	-	12						
Тема 2. Организационно-правовые формы управления торговой организацией	15	1	2	-	-	12						
Тема 3. Малое предпринимательство	15	1	2	-	-	12						
<b>Итого по смысловому модулю 1</b>	<b>45</b>	<b>3</b>	<b>6</b>	-	-	<b>36</b>						
<b>Смысловой модуль 2. Институциональная среда функционирования управления торговой организацией</b>												
Тема 4. Создание собственного дела	18	2	4	-	-	12						
Тема 5. Государственное управление торговой организацией	15	1	2	-	-	12						
Тема 6. Сущность и виды стратегий в регулировании	15	1	2	-	-	12						
Тема 7. Формирование и регулирование партнерских взаимоотношений в регулировании	18	2	4	-	-	12						
Тема 8. Оценка эффективности управления торговой организацией	18	2	4	-	-	12						
Тема 9. Социальная ответственность, психология и культура в регулировании	15	1	2	-	-	12						
<b>Итого по смысловому модулю 2</b>	<b>99</b>	<b>9</b>	<b>18</b>	-	-	<b>72</b>						
<b>Всего часов:</b>	<b>144</b>	<b>12</b>	<b>24</b>	-	-	<b>108</b>						

## 7. ТЕМЫ СЕМИНАРСКИХ И ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ

Номер п/п	Название темы	Количество часов	
		очная форма	заочная форма
1	Тема 1. Сущность и виды управления торговой организацией	2	
2	Тема 2. Организационно-правовые формы управления торговой организацией	2	
3	Тема 3. Малое предпринимательство	2	
4	Тема 4. Создание собственного дела	4	
5	Тема 5. Государственное управление торговой организацией	2	
6	Тема 6. Сущность и виды стратегий в регулировании	2	
7	Тема 7. Формирование и регулирование партнерских взаимоотношений в регулировании	4	
8	Тема 8. Оценка эффективности управления торговой организацией	4	
9	Тема 9. Социальная ответственность, психология и культура в регулировании	2	
Всего:		24	

## 8. ТЕМЫ ЛАБОРАТОРНЫХ ЗАНЯТИЙ

Номер п/п	Название темы	Количество часов	
		очная форма	заочная форма
не предусмотрено			

## 9. САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА

Номер п/п	Название темы	Количество часов	
		очная форма	заочная форма
1	Сущность и виды ответственности предпринимателей	12	
2	Договорные отношения в управления торговой организацией	12	
3	Порядок образования юридических лиц	12	
4	Бизнес-планирование в управления торговой организацией	12	
5	Лизинг, факторинг, франчайзинг	12	
6	Сущность регулирования торговой тайны. Основные элементы механизма защиты регулирования торговой тайны	12	
7	Опыт организации управления торговой организацией	12	
8	Прекращение деятельности предпринимательских отношений	12	
Всего:		108	

## **10. ОБЕСПЕЧЕНИЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ДЛЯ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ И ИНВАЛИДОВ**

В ходе реализации учебной дисциплины используются следующие дополнительные методы обучения, текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся в зависимости от их индивидуальных особенностей: для слепых и слабовидящих:

- лекции оформляются в виде электронного документа, доступного с помощью компьютера со специализированным программным обеспечением;
- письменные задания выполняются на компьютере со специализированным программным обеспечением, или могут быть заменены устным ответом;
- для выполнения задания при необходимости предоставляется увеличивающее устройство; возможно также использование собственных увеличивающих устройств.

1) для глухих и слабослышащих:

- лекции оформляются в виде электронного документа, либо предоставляется звукоусиливающая аппаратура индивидуального пользования;
- письменные задания выполняются на компьютере в письменной форме;
- экзамен проводится в письменной форме на компьютере.

2) для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата:

- лекции оформляются в виде электронного документа, доступного с помощью компьютера со специализированным программным обеспечением;
- письменные задания выполняются на компьютере со специализированным программным обеспечением;
- экзамен проводится в устной форме или выполняются в письменной форме на компьютере.

При необходимости предусматривается увеличение времени для подготовки ответа.

Процедура проведения промежуточной аттестации для обучающихся устанавливается с учётом их индивидуальных психофизических особенностей. Промежуточная аттестация может проводиться в несколько этапов.

При проведении процедуры оценивания результатов обучения предусматривается использование технических средств, необходимых в связи с индивидуальными особенностями обучающихся. Эти средства могут быть предоставлены университетом, или могут использоваться собственные технические средства.

Проведение процедуры оценивания результатов обучения допускается с использованием дистанционных образовательных технологий.

Обеспечивается доступ к информационным и библиографическим ресурсам в сети Интернет для каждого обучающегося в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья и восприятия информации:

1) для слепых и слабовидящих:

- в печатной форме увеличенным шрифтом;
- в форме электронного документа.

2) для глухих и слабослышащих:

- в печатной форме;
- в форме электронного документа.

3) для обучающихся с нарушениями опорно-двигательного аппарата:

- в печатной форме;
- в форме электронного документа.

## **11. ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ЗАДАНИЯ- не предусмотрено**

## **12. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ**

1. Организация управления торговой организацией [ Электронный ресурс ] : учеб. пособие / С. А. Шевченко ; М-во образования и науки РФ, Волгогр. гос. техн. ун-т . — Волгоград : ВолгГТУ, 2018 . — Локал. компьютер сеть НБ ДонНУЭТ.

2. Организация управления торговой организацией на предприятиях платных услуг / А. Гулиева.??

3. Организация управления торговой организацией [ Текст ] ; под ред. А.С. Пелиха . — Ростов н/Д: МарТ, 2002 . — 336с. — 5-241-00094-1.

4. Пути повышения эффективности коммерческой деятельности фирмы на региональном рынке [ Текст ] : магист. дис., ОУ "Магистратура", студент группы ТКДН-12 МА, направление подгот. 38.04.07 "Товароведение", профиль "Товароведение и коммерческая деятельность", [форма обучения оч.] / А. О. Держевицкий ; М-во образования и науки ДНР, ГО ВПО "Донец. нац. ун-т экономики и торговли им. Михаила Туган-Барановского", Фак. маркетинга, торговли и тамож. дела, Каф.



маркетинга и коммерч. дела, рук. Э. М. Локтев . — Донецк, 2018 . — 106 с.

5. Исследование эффективности маркетинговой деятельности торгового предприятия на региональном рынке [ Текст ] : диплом. работа, [ОУ "Бакалавриат"], / Т. А. Самсонова ; М-во образования и науки ДНР, ГО ВПО "Донец. нац. ун-т экономики и торговли им. Михаила Туган-Барановского", Фак. маркетинга, торговли и тамож. дела, Каф. маркетинга и коммерч. дела, рук. Э. М. Локтев . — Донецк, 2018 . — 96 с.

### 13. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ ЗНАНИЙ ОБУЧАЮЩИХСЯ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ

#### Вопросы к экзамену:

1. Сущность и особенности управления торговой организацией на современном этапе.
2. Роль предпринимательства в социально-экономическом развитии страны.
3. Функции предпринимательства
4. Предпосылки возникновения управления торговой организацией страны.
5. Государственное управления торговой организацией.
6. Социально-психологический климат, необходимый для успешной регулирования торговой деятельности.
7. Этапы и процессы формирования кадрового потенциала частного предприятия.
8. Особенности культуры ведения бизнеса.
9. Этика и ответственность в управления торговой организацией.
10. Организационно-правовые формы управления торговой организацией
11. Роль малого предпринимательства.
14. Предпринимательская идея как объект управления торговой организацией.
15. Ответственность сторон при осуществлении предпринимательских отношений.
18. Виды финансового лизинга.
19. Факторинг и факторинговые операции.
20. Развитие малого бизнеса в современных условиях хозяйствования.
21. Сущность регулирования торговой тайны.
22. Рыночные стратегии в бизнесе.
23. Сущность и формы реорганизации управления торговой организацией. Досудебная санация.

### 14. РАСПРЕДЕЛЕНИЕ БАЛЛОВ, КОТОРЫЕ ПОЛУЧАЮТ ОБУЧАЮЩИЕСЯ

Очна/заочная форма обучения

Максимальное количество баллов за текущий контроль и самостоятельную работу										Максимальная сумма баллов		
Смысловой модуль 1				Смысловой модуль 2						Текущий контроль	Экзамен	Все виды учебной деятельности
Т. 1	Т. 2	Т. 3	Т. 4	Т. 5	Т. 6	Т. 7	Т. 8	Т. 9	Т. 10			
3	3	3	7	4	4	3	3	3	7	40	60	100

T1, T2, ... T10 – темы смысловых модулей

**Соответствие государственной шкалы оценивания академической успеваемости**

<b>Сумма баллов за все виды учебной деятельности</b>	<b>По государственной шкале</b>	<b>Определение</b>
90-100	«Отлично» (5)	отлично – отличное выполнение с незначительным количеством неточностей
80-89	«Хорошо» (4)	хорошо – в целом правильно выполненная работа с незначительным количеством ошибок (до 10 %)
75-79		хорошо – в целом правильно выполненная работа с незначительным количеством ошибок (до 15 %)
70-74	«Удовлетворительно» (3)	удовлетворительно – неплохо, но со значительным количеством недостатков
60-69		удовлетворительно – выполнение удовлетворяет минимальные критерии
35-59	«Неудовлетворительно» (2)	неудовлетворительно – с возможностью повторной аттестации
0-34		неудовлетворительно – с обязательным повторным изучением дисциплины (выставляется комиссией)

## 15. РЕКОМЕНДУЕМАЯ ЛИТЕРАТУРА

### Основная:

1. Малое предпринимательство : организация, управление, экономика : учебное пособие для вузов / В. Я. Горфинкель [и др.] ; Под ред. В. Я. Горфинкеля .- Москва : Вуз. учебник : ИНФРА-М, 2011 .- 348 с.

2. Предпринимательство : учебник для вузов / В. Я. Горфинкель [и др.] ; Под ред. В. Я. Горфинкеля .- 5-е изд., перераб. и доп .- Москва : ЮНИТИ, 2009 .- 687 с.

3. Гагарина М. В. Основы управления торговой организацией : учебное пособие - Пермь : Изд-во ПГТУ, 2010 .- 248 с.

### Дополнительная:

1. Лапушта М. Г. Предпринимательство : учебник / М. Г. Лапушта .- М. : ИНФРА-М, 2008 , 2009 .- 608 с.

2. Невская М. А. Малое предпринимательство: взаимоотношения с финансовыми и налоговыми органами : практическое пособие / М. А. Невская, К. В. Сибикеев .- М. : Дашков и К, 2009 .— 229 с.

3. Бараненко С. П. Основы предпринимательства : учебное пособие для вузов / С. П. Бараненко, М. Н. Дудин, Н. В. Лясников .— Москва : Центрполиграф, 2010 .— 191с.

### Электронные ресурсы:

1. Коммерческая тайна предприятия [Электронный ресурс]: учеб. пособие / Е. Н. Смирнов ; М- во образования и науки ДНР, ГОВПО "Донец. нац. ун-т экономики и торговли им. Михаила Туган-Барановского". – Донецк : ДонНУЭТ, 2017 . – Локал. компьютер. сеть НБ ГОВПО "ДонНУЭТ".

2. Налоговый контроль, ответственность и защита прав налогоплательщиков: [Электронный ресурс]: монография. – Москва : Контракт, 2016 . – Локал. компьютер. сеть НБ ГОВПО "ДонНУЭТ".

3. Региональная экономическая безопасность [ Электронный ресурс ] : учеб. пособие / А. О. Ульямбаева ; М-во образование и науки РФ, Федер. гос. бюджет. образоват. учреждение высш. проф. образования "Кузбас. гос. техн. ун-т им. Т. Ф. Горбачева" . - Ульяновск : Зебра, 2017 . Локал. компьютер сеть НБ ДонНУЭТ .

## 16. ИНФОРМАЦИОННЫЕ РЕСУРСЫ

1. IPR SMART : весь контент ЭБС IPR BOOKS : цифровой образоват. ресурс / ООО «Ай Пи Эр Медиа». – [Саратов : Ай Пи Эр Медиа, 2022]. – URL: <http://www.iprbookshop.ru> (дата обращения: 01.01.2023). – Режим доступа: для авториз. пользователей. – Текст. Аудио. Изображения : электронные.

2. Лань : электрон.-библ. система. – Санкт-Петербург : Лань, сор. 2011–2021. – URL: <https://e.lanbook.com/> (дата обращения: 01.01.2023). – Текст : электронный. – Режим доступа: для авторизир. пользователей.

3. СЭБ : Консорциум сетевых электрон. б-к / Электрон.-библ. система «Лань» при поддержке Агентства стратег. инициатив. – Санкт-Петербург : Лань, сор. 2011–2021. – URL: <https://seb.e.lanbook.com/> (дата обращения: 01.01.2023). – Режим доступа : для пользователей организаций – участников, подписчиков ЭБС «Лань».

4. Polpred : электрон. библ. система : деловые статьи и интернет-сервисы / ООО «Полпред Справочники». – Москва : Полпред Справочники, сор. 1997–2022. – URL: <https://polpred.com> (дата обращения: 01.01.2023). – Текст : электронный.

5. Book on lime : дистанц. образование / изд-во КДУ МГУ им. М.В. Ломоносова. – Москва : КДУ, сор. 2017. – URL: <https://bookonlime.ru> (дата обращения: 01.01.2023) – Текст . Изображение. Устная речь : электронные.

6. Научная электронная библиотека [elibrary.ru](http://elibrary.ru) : информ.-аналит. портал / ООО Научная электронная библиотека. – Москва : ООО Науч. электрон. б-ка, сор. 2000–2022. – URL: <https://elibrary.ru> (дата обращения: 01.01.2023). – Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. – Текст : электронный.

7. CYBERLENINKA : науч. электрон. б-ка «КиберЛенинка» / [Е. Кисляк, Д. Семячкин, М. Сергеев ; ООО «Итеос»]. – Москва : КиберЛенинка, 2012– . – URL: <http://cyberleninka.ru> (дата обращения: 01.01.2023). – Текст : электронный.

8. Национальная электронная библиотека : НЭБ : федер. гос. информ. система / М-во культуры Рос. Федерации [и др.]. – Москва : Рос. гос. б-ка : ООО ЭЛАР, [2008– ]. – URL: <https://rusneb.ru/> (дата обращения: 01.01.2023) – Текст. Изображение : электронные.

9. Научно-информационный библиотечный центр имени академика

10. Л.И. Абалкина / Рос. экон. ун-т им. В.Г. Плеханова. – Москва : KnowledgeTree Inc., 2008– . – URL: <http://liber.rea.ru/login.php> (дата обращения: 01.01.2023). – Режим доступа: для авторизир. пользователей. – Текст : электронный.

11. Библиотечно-информационный комплекс / Финансовый ун-т при Правительстве Рос. Федерации. – Москва : Финансовый университет, 2019– . – URL: <http://library.fa.ru/> (дата обращения: 01.01.2023) – Режим доступа: для авторизир. пользователей. – Текст : электронный.

12. Университетская библиотека онлайн : электрон. библ. система. – ООО «Директ-Медиа», 2006– . – URL: <https://biblioclub.ru/> (дата обращения: 01.01.2023) – Режим доступа: для авторизир. пользователей. – Текст : электронный.

13. Электронный каталог Научной библиотеки Донецкого национального университета экономики и торговли им. Михаила Туган-Барановского. – Донецк : НБ ДОННУЭТ, 1999– . – URL: <http://catalog.donmuet.education> (дата обращения: 01.01.2023). – Текст : электронный.

## 17. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

Освоение дисциплины «Управление торговой организацией» предполагает использование

следующего материально-технического обеспечения: лекционная мультимедийная аудитория. Мультимедийная аудитория укомплектована мультимедийным проектором, проекционным экраном, ноутбуком. Преподаватель имеет возможность проводить лекции, лабораторные занятия, презентации, конференции и другие виды аудиторной нагрузки обучающихся в удобной и доступной для них форме с применением современных интерактивных средств обучения.

Дисциплина обеспечена необходимыми учебными пособиями и учебной литературой для освоения учебного курса.

### 17. КАДРОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

Фамилия, имя, отчество	Должность (для совместителей место основной работы, должность)	Наименование учебного заведения, которое окончил (год окончания, специальность, квалификация по диплому)	Ученая степень, шифр и наименование научной специальности, ученое звание, какой кафедрой присвоено, тема диссертации	Повышение квалификации (наименование организации, вид документа, тема, дата выдачи)
Саркисян Лев Григорьевич	Профессор кафедры маркетинга и торгового дела	Донецкий институт советской торговли, 1975г.; экономика торговли, Экономист	к.э.н., 08.00.25 – экономика, планирование и организация управления непроизводственной сферой, профессор по кафедре маркетинга и коммерческого дела, «Рационализация организационной структуры управления государственной розничной торговлей в промышленных областях Украины»	ГО ВПО «ДонНУЭТ им. М. Туган-Барановского», сертификат №... от 16.05.2018 г., «Программа обучения в сфере электронного обучения и дистанционных образовательных технологий», 2018г.; ГО ВПО «ДонНУЭТ им. М. Туган-Барановского», сертификат о повышении квалификации №... от 28.12.2018 г., Повышение квалификации по программе «Актуальные вопросы преподавания в образовательных учреждениях высшего образования: нормативно-правовое, психолого –педагогическое и методическое сопровождение» ДГТУ Ростов- на – Дону уд.6124000270865 от 24.09.2022. Повышение

				квалификации по программе «Система высшего образования, как ключевой фактор научно-технологического развития» ДГТУ Ростов- на –Дону . уд.612400045094 от 24.10.2024.
--	--	--	--	--